

201 A-2/82-8

GIA
015-023

VII REGION 1989

DRINA SOTOMAYOR T.

Coordinación: María Elena Cruz

Banco de Datos: Dora Carreño

gia GRUPO DE
INVESTIGACIONES
AGRARIAS

2
INFORMES DE COYUNTURA

INDICE

Participación en la elaboración de los informes de coyuntura:

María Elena Cruz B. Coordinadora de Coyuntura
Dora Carreño A. Locutora de Datos
Fabiola Cavajal A. IV Región
María Elena Cruz B. V Región

INFORME COYUNTURA

AGRARIA

1989/90

VII REGION

SANTIAGO DE CHILE

Julio 1990

Participaron en la elaboración de los informes de coyuntura:

María Elena Cruz D. Coordinadora de Coyuntura
Dora Carreño A. Encargada Banco de Datos

Patricia Carvajal A. IV Región

María Elena Suvayke Ch. V Región
VI Región

Drina Sotomayor T. VII Región

César Rodríguez A. VIII Región
Oficina GIA Chillán

Luis Henríquez J. IX Región

Ignacio Molina X Región
Jorge Gómez A.

Raúl Molina O. Región Metropolitana

Carlos Donoso P. Edición y Producción
Viviana Cruz N. Digitación
José Ramírez O. Impresión

Grupo de Investigaciones Agrarias, GIA.
Ricardo Matte Pérez 0342, Santiago de Chile.
Teléfonos 2230645/2255636
Casilla 6122, Correo 22, Santiago de Chile.

I N D I C E

Presentación	7
1. Importancia de la actividad agropecuario-silvícola en la región	11
1.1. Producto geográfico bruto	11
1.2. Fuerza de trabajo	12
1.3. Indicadores sociales	22
2. Recursos naturales	28
2.1. Uso del suelo	28
2.2. Producción agrícola	31
2.3. Producción ganadera	46
3. Actividad de los mercados	48
3.1. Mercado de productos	48
3.2. Mercado frutícola	52
3.3. Mercado de insumos y maquinaria agrícola	54
3.4. Maquinaria agrícola	58
3.5. Mercado de capitales	61
3.6. Mercado de la tierra	69
3.7. Mercado de trabajo	72
4. Uso de tecnología	80
5. Situación de la actividad agroindustrial	84
6. La noticia agraria del año en la región	90
7. Dinamismo y perspectivas de la agricultura regional	94
8. Comportamiento electoral de las comunas agrarias en las elecciones presidenciales de 1989	97
Anexo Nº 1	108
Cuadros: Fuerza de trabajo por rama de actividad por provincia en periodo de alta y baja demanda	
Anexo Nº 2	112
Listado de empresas que ofrecen servicios de maquinarias agrícolas	

PRESENTACION

Nuestra institución entrega por segundo año consecutivo estos informes de coyuntura regional. La acogida que tuvieron el año pasado ha reafirmado la idea del GIA acerca de la importancia de los antecedentes de tipo regional y provincial. En efecto, ellos permiten a los distintos sectores sociales participar de una manera informada en aquellos procesos que les atañen. Intentamos, pues, colaborar modestamente a este propósito, lo cual no siempre es fácil, debido a las enormes dificultades con que tropiezan iniciativas de este carácter en materia de estadísticas.

Como lo dijimos en la edición anterior, la democracia debe reflejarse, entre muchos otros aspectos, en una mayor transparencia informativa, cuestión a la que cooperaría de manera importante un programa de mejoramiento de las estadísticas agropecuarias. El GIA se declara dispuesto a colaborar, tras el logro de este objetivo, en todo aquello que su experiencia le permita.

Para la realización de estos informes contamos, una vez más, con la valiosa contribución de especialistas regionales, de dirigentes de organizaciones sociales, de personeros del gobierno democrático y de Organismos No Gubernamentales que operan en cada región.

El año 1989/90, que ahora analizamos, estuvo fuertemente marcado por las elecciones presidenciales y parlamentarias. Estas permitieron a nuestro país un tránsito hacia la democracia, largamente esperado. Sin embargo, si bien dicho acontecimiento está modificando la vida política de la nación, ha sido menos determinante en lo económico. Es así como las tendencias que ya venían desarrollándose en el sector no han sufrido grandes alteraciones derivadas de los resultados eleccionarios.

El comportamiento agrícola de 1989/90, sin ser malo, es preocupante, porque reafirma tendencias negativas que se veían venir desde hace unas tres temporadas. Ha quedado atrás el "boom" agrícola caracterizado por importantes aumentos de superficies y producción para consumo interno y exportación, por

una alta rentabilidad de la agricultura destinada a los mercados externos y por otros positivos indicadores productivo-económicos, y hoy enfrentamos un panorama menos optimista que en los años de reactivación de la agricultura. La superficie de siembras de cultivos básicos viene descendiendo desde la temporada 1987/88, mientras las plantaciones frutícolas, que crecían a tasas interanuales de 8 a 9%, sólo se incrementaron en un 4% entre 1988 y 1989.

A nuestro juicio, el comportamiento de la agricultura está respondiendo a condicionantes de tipo técnico y económico que se han venido incubando desde hace varios años. La rentabilidad global ha descendido, frente a tasas de interés altas, que, unidas al endeudamiento que afecta al sector, determinan un comportamiento muy cauteloso de los productores. Este deterioro de rentabilidad está también determinado por costos en alza, contra precios internos que se mantuvieron o subieron relativamente menos, mientras en los mercados externos se llegó a precios más bajos en términos reales.

A partir de esta situación, los productores están emprendiendo de preferencia actividades que visualizan como seguras y rentables. La fruticultura presenta problemas tanto de manejo de huertos como de comercialización y precios externos, que hacen al rubro cada vez más vulnerable. La gran crisis desatada por el episodio del cianuro contribuyó a formar una cierta conciencia nacional acerca de ello.

Finalmente, digamos que llama la atención el comportamiento de los salarios agrícolas, porque ellos se incrementaron en muy baja proporción, sobre todo si se atiende al nuevo contexto político dentro del cual el país estaba viviendo. Este es un punto que puede llegar a provocar situaciones complejas, por cuanto las expectativas de los trabajadores, a lo largo de todas las regiones, dicen relación estrecha con mejoramientos en sus niveles de vida.

Las especificidades regionales de las tendencias aquí señaladas en forma muy gruesa, se encuentran en cada uno de los Informes de Coyuntura que hemos elaborado y que abarcan desde la IV a la X Región.

María Elena Cruz D.
Coordinadora de Coyuntura

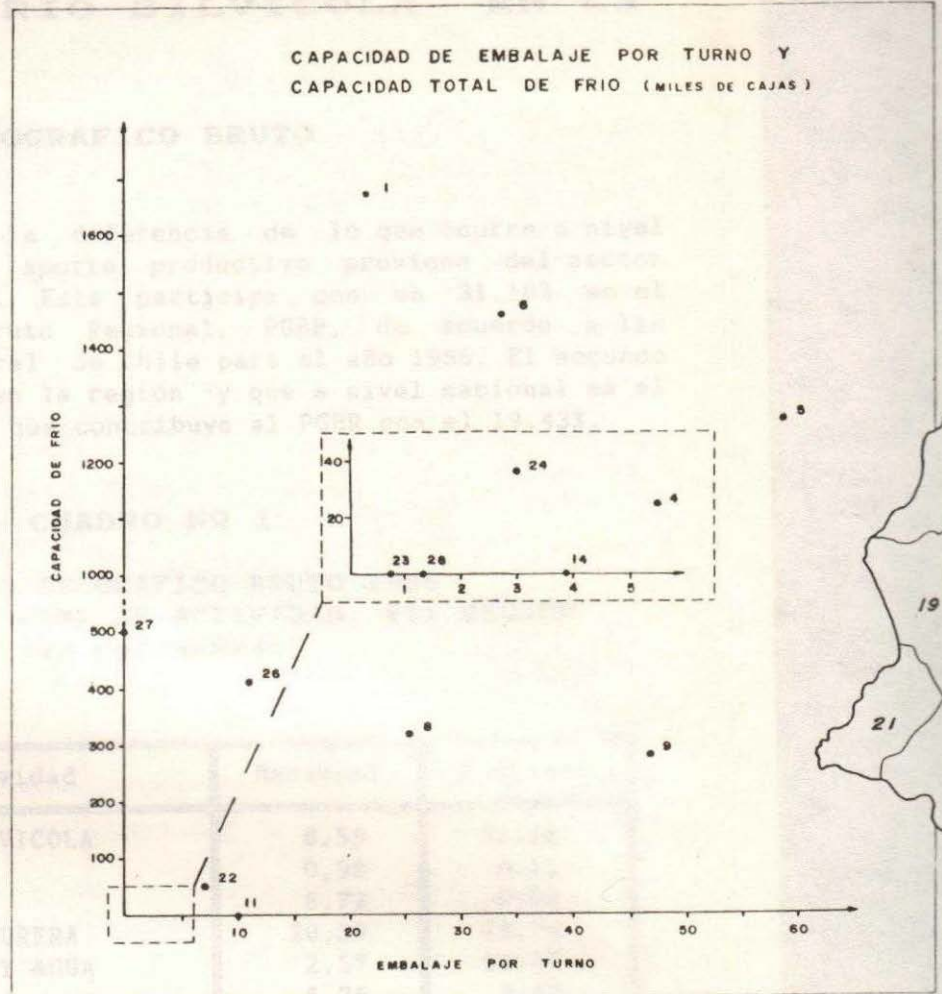
1. IMPORTANCIA DE LA ACTIVIDAD
AGROPECUARIA EN LA REGION

1.1. PRODUCTO GEOGRAFICO BRUTO

En la VII Región y a nivel nacional, el principal sector productivo del sector agropecuario es el de la fruta. Este participa con un 31% en el Producto Geográfico Bruto regional. Desde el año 1950, el sector de importación y exportación de la fruta y que a nivel nacional es el primero en servicios, contribuye al PGB con el 19,3%.





DIVISION POLITICO - ADMINISTRATIVA

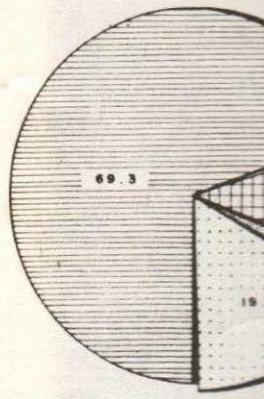
CURICO	
1	TENO
2	VICHUQUEN
3	HUALAÑE
4	RAUCO
5	CURICO
6	ROMERAL
7	LICANTEN
8	SAGRADA FAMILIA
9	MOLINA
TALCA	
10	CUREPTO
11	RIO CLARO
12	CONSTITUCION
13	PENCAHUE
14	TALCA
15	PELARCO
16	SAN CLEMENTE
17	MAULE
18	ENPEDRADO
CAUQUENES	
19	CHANCO
20	CAUQUENES
21	PELLUHUE
LINARES	
22	SAN JAVIER
23	VILLA ALEGRE
24	YERBAS BUENAS
25	COLBUN
26	LINARES
27	RETIRO
28	LONGAVI
29	PARRAL



Fuente: CIREN - CORFO
FUNDACION CHILE

CAPACIDAD TOTAL DE EMBALAJE
POR TURNO (%)

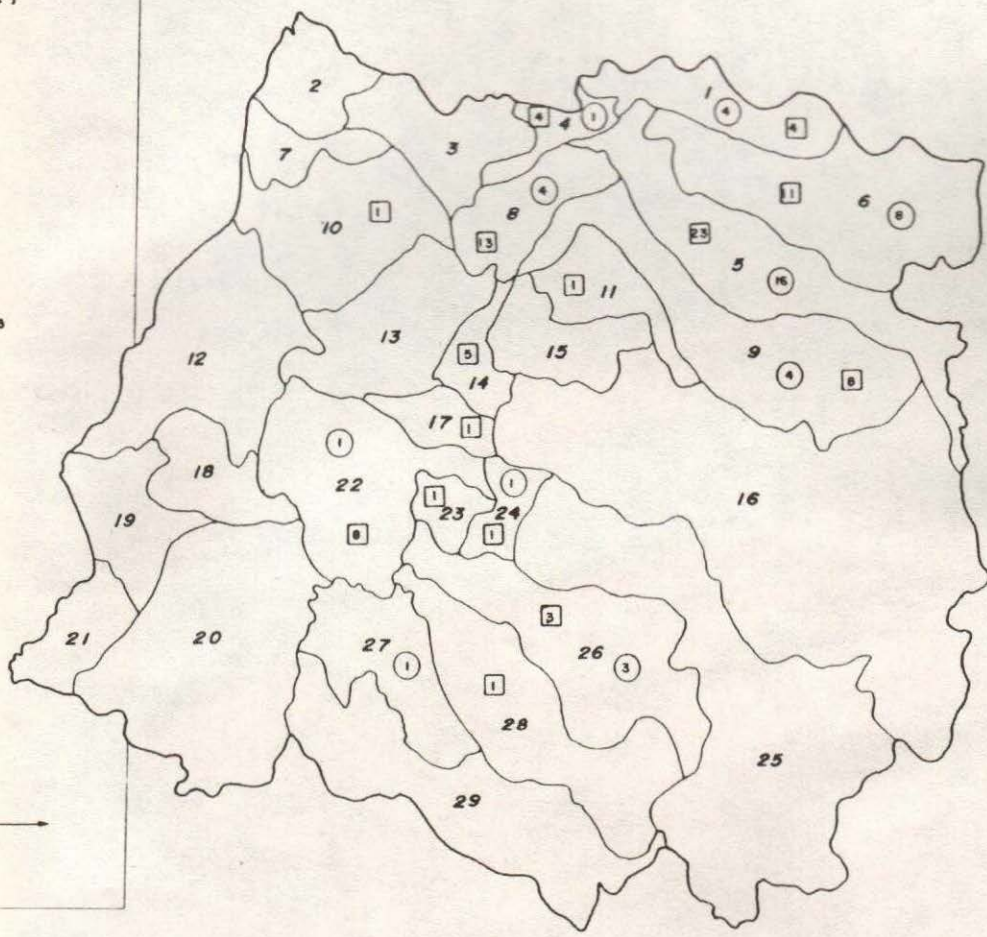
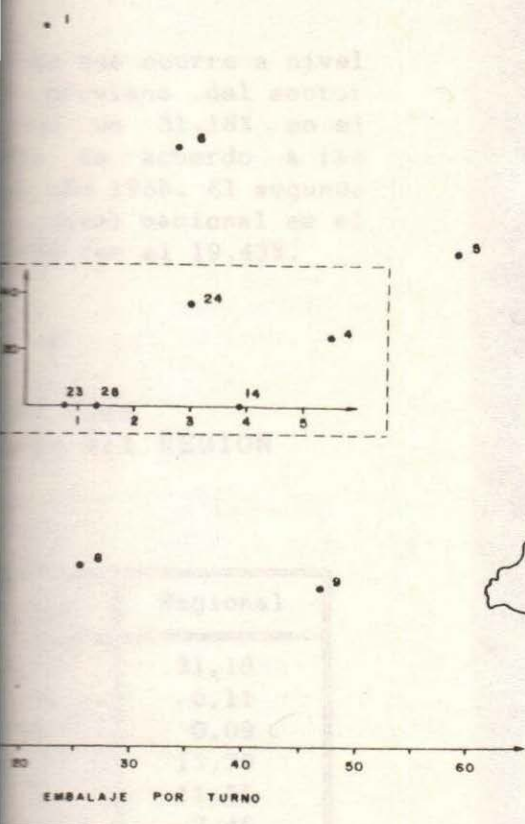
-  MANZANAS
-  PERAS
-  KIWIS
-  UVAS



REGION DEL MAULE

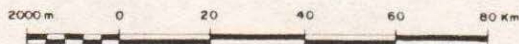
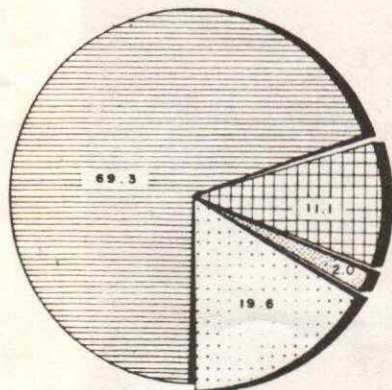
AGROINDUSTRIA FRUTICOLA

ACTIVIDAD EN LA
 PACIDAD DE EMBALAJE POR TURNO Y
 PACIDAD TOTAL DE FRIO (MILES DE CAJAS)



PACIDAD TOTAL DE EMBALAJE
 POR TURNO (%)

- MANZANAS
- PERAS
- KIWIS
- UVAS



- Nº FRIGORIFICOS
- Nº EMBALADORAS

1. IMPORTANCIA DE LA ACTIVIDAD AGROPECUARIO-SILVICOLA EN LA REGION

1.1. PRODUCTO GEOGRAFICO BRUTO

En la VII Región y a diferencia de lo que ocurre a nivel nacional, el principal aporte productivo proviene del sector agropecuario-silvícola. Este participa con un 31.18% en el Producto Geográfico Bruto Regional, PGBR, de acuerdo a las cifras del Banco Central de Chile para el año 1986. El segundo sector de importancia en la región -y que a nivel nacional es el primero- es servicios, que contribuye al PGBR con el 19.43%.

CUADRO Nº 1

PRODUCTO GEOGRAFICO BRUTO 1986 INCIDENCIA POR RAMA DE ACTIVIDAD. VII REGION (en porcentaje)

Ramas de Actividad	Nacional	Regional
AGROPECUARIO - SILVICOLA	8,59	31,18
PESCA	0,98	0,11
MINERIA	8,72	0,09
INDUSTRIA MANUFACTURERA	20,39	13,79
ELECTRICIDAD, GAS Y AGUA	2,57	11,35
CONSTRUCCION	5,78	7,45
COMERCIO	16,73	13,14
TRANSPORTE Y COMUNICACIONES	5,60	3,48
SERVICIOS	26,18	19,41
COSTO IMPUT. DE LOS SERVIC.		
TRIBUTACION A IMPORTACIONES	4,46	
TOTAL	100,00	100,00

Fuente: Banco Central de Chile. Elaboración Banco de Datos GIA.

También son importantes otros dos sectores: el industrial y el de transportes. La integración de ambos a la actividad agrícola es de vital relevancia en la región, ya que contribuyen con el 13.79% y 3.48%, respectivamente, a la generación de dicho producto. El resto de los sectores, incluido comercio, aportan con el 32.14% al PGBR (Cuadro Nº 1).

Si bien a nivel nacional todas las ramas de la actividad económica mostraron variaciones positivas entre los años 1985 y 1986, no ocurrió lo mismo en la Región del Maule. Allí, los sectores pesca, construcción y minero presentaron variaciones negativas. En cambio, la industria, el transporte y la agricultura crecieron en un 9.69%, 7.32% y 5.90%, respectivamente (Cuadro Nº 2).

CUADRO Nº 2

PRODUCTO GEOGRAFICO BRUTO CRECIMIENTO INTERANUAL POR RAMA DE ACTIVIDAD. VII REGION (en porcentaje)

Ramas de Actividad	Nacional 1986/1985	Regional 1986/1985
AGROPECUARIO - SILVICOLA	8,70	5,90
PESCA	9,99	-20,00
MINERIA	1,44	-13,33
INDUSTRIA MANUFACTURERA	8,00	9,69
ELECTRICIDAD, GAS Y AGUA	6,49	68,36
CONSTRUCCION	1,26	-27,69
COMERCIO	5,50	4,28
TRANSPORTE Y COMUNICACIONES	8,07	7,32
SERVICIOS	3,76	0,31
COSTO IMPUT. DE LOS SERVIC.		
TRIBUTACION A IMPORTACIONES	10,40	
TOTAL	5,66	5,83

Fuente: Banco Central de Chile. Elaboración Banco de Datos GIA.

El crecimiento mayor fue alcanzado por el sector electricidad, gas y agua, con la puesta en marcha de la central Colbún-Machicura y con la extensión de estos servicios hacia las zonas rurales de la región, proceso que se verifica con importantes aportes de las comunidades beneficiadas.

El crecimiento del sector agropecuario-silvícola fue, entre los años 1985/86, levemente superior al de la economía regional en su conjunto (Cuadro Nº 2). Ello corresponde a la recuperación que experimentó el sector, postcrisis de principios de la década de los ochenta.

1.2. FUERZA DE TRABAJO

De acuerdo a las estimaciones del Instituto Nacional de Estadísticas, INE, para el trimestre enero a marzo de 1989, la población total de la VII Región en esa fecha alcanzaba a 772.900 habitantes. De ellos, el 37.2% constituye la fuerza de trabajo, el 31.4% son menores de 15 años (243.000 personas), y el 31.2% se encuentran fuera de la fuerza de trabajo (241.800 personas).

En el trimestre enero-marzo de 1989 la fuerza de trabajo en la región estaba constituida así:

CUADRO Nº 3

ESTRUCTURA DE LA OCUPACION SEGUN SEXO Y PROCEDENCIA. TRIMESTRE ENERO-MARZO 1989
(en número y porcentaje)

OCUPACION	%	SEXO	%	PROCEDENCIA	%
Ocupados : 272.000	94.41	Hombres: 216.651	75.20	Urbanos: 168.100	58.34
Desocupados: 16.100	5.59	Mujeres: 71.449	24.80	Rurales: 120.000	41.66
TOTAL : 288.100	100.00	288.100	100.00	288.100	100.00

Fuente: INE.

Si bien la participación femenina en la fuerza de trabajo regional es menor que la que se produce a nivel nacional, donde las mujeres constituyen casi un tercio de la misma, esa participación se inserta en un mercado muy dinámico y con características propias, que serán tratadas más adelante.

El sector agricultura y pesca es el más importante en relación al número de personas ocupadas en la región. Concentra aproximadamente a la mitad de los trabajadores o trabajadoras, proporción que aumenta si se incorpora la fuerza de trabajo de sectores fuertemente vinculados a la agricultura, como es el caso de la agroindustria y del transporte (Cuadro Nº 3). El segundo sector importante es el de servicios comunales, sociales y personales, que está conformado principalmente por mujeres de origen rural. Y en tercer lugar, destaca el sector comercio.

En el Cuadro Nº 4 se puede apreciar que la agricultura como sector, aún en el trimestre de alta demanda de mano de obra, deja a un importante número de personas al margen del empleo, número que aumenta hacia los meses de invierno (Cuadro Nº 5). El otro sector que presenta un elevado porcentaje de desocupados es el de servicios financieros, cuya actividad declina fuertemente en los meses de verano, ya que su estrecha vinculación con el sector agricultura funciona a la inversa. En cuanto a ocupación de personas, la actividad financiera de la región comienza a dinamizarse con el inicio de la temporada agrícola -marzo y/o abril-, para alcanzar su peak en los meses de invierno, donde se empiezan a recibir los retornos de la fruta exportada y las liquidaciones de remolacha.

Los aumentos relativos en la desocupación regional (Cuadro Nº 5) entre los años 1988 y 1989, afectan especialmente a la agricultura y la pesca, el transporte, el almacenaje, las comunicaciones y el comercio. A nivel nacional, en el trimestre de enero a marzo, la desocupación aumentó en seis ramas de actividad -de las nueve especificadas- durante esos mismos años, situación que se hace menos crítica hacia el trimestre de baja demanda, donde la desocupación aumentó sólo en cuatro sectores de nueve comparables para los años 88/89.

CUADRO Nº 4

OCUPACION Y DESOCUPACION POR RAMA DE ACTIVIDAD. ENERO - MARZO 1989. VII REGION

RAMA DE PRODUCCION	Número de Ocupados (en miles)	Número de Desocupados (en miles)	% de OCUPADOS en relación a la Fuerza de Trabajo Total	% de DESOCUPADOS en relación a la Fuerza de Trabajo Total
AGRICULTURA Y PESCA	118,5	4,5	96,34	3,66
MINAS Y CANTERAS	1,4	0,0	100,00	0,00
INDUSTRIA MANUFACTURERA	30,0	2,0	93,75	6,25
ELECTRICIDAD, AGUA Y GAS	2,0		100,00	0,00
CONSTRUCCION	11,1	1,4	88,80	11,20
COMERCIO	43,6	2,3	94,99	5,01
TRANSPORTE, ALMACENAJE Y COMUNICACION	12,6	0,6	95,45	4,55
SERVICIOS FINANCIEROS	5,4	0,3	94,74	5,26
SERVICIOS COMUNALES SOCIALES Y PERSONALES	47,4	3,7	92,76	7,24
BUSCAN TRABAJO POR PRIMERA VEZ	0,0	1,3	0,00	100,0
TOTAL REGIONAL	272,0	16,1	94,41	5,59

Fuente: INE. Elaboración Banco de Datos GIA.

CUADRO Nº 5

**PORCENTAJE DE DESOCUPADOS EN PERIODOS DE
ALTA Y BAJA DEMANDA POR REGION.
TOTAL DEL PAIS. VII REGION
(en porcentaje)**

R A M A	N a c i o n a l				R e g i o n a l			
	Alta demanda (Enero-Marzo)		Baja demanda (junio-agosto)		Alta demanda (Enero-Marzo)		Baja demanda (junio-agosto)	
	1988	1989	1988	1989	1988	1989	1988	1989
AGRICULTURA Y PESCA	7,49	8,22	10,85	13,16	25,89	27,95	38,90	36,13
MINAS Y CANTERAS	1,16	1,38	0,84	1,56				
INDUSTRIA MANUFACTURERA	14,73	12,20	15,28	15,86	10,66	12,42	10,07	11,68
ELECTRICIDAD, GAS Y AGUA	0,43	0,53	0,32	0,26				0,36
CONSTRUCCION	9,08	11,11	12,23	14,52	11,17	8,70	10,76	8,76
COMERCIO	14,89	15,11	15,00	13,03	12,69	14,29	10,76	12,04
TRANSPORTE, ALMACENAJE Y COMUNICACIONES	5,12	5,04	4,60	4,23	3,05	3,73	4,86	5,11
SERVICIOS FINANCIEROS	3,71	5,01	4,06	3,74	3,05	1,86	1,39	1,46
SERVICIOS COMUNALES, SOCIALES Y PERSONALES	25,48	22,50	21,22	18,66	23,86	22,98	13,19	15,70
ACTIVIDADES NO BIEN ESPECIFICADAS	0,03		0,02					
BUSCAN TRABAJO POR 1ª VEZ	17,88	18,90	15,58	14,98	9,63	8,07	10,07	8,76
TOTAL	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Fuente: INE. Elaboración Banco de Datos GIA.

El sector agrícola, tanto nacional como regional, se ve afectado por la desocupación estacional y por el aumento anual de ésta, siendo el primer factor una consecuencia de la estructura productiva del sector, y el segundo el resultado del aumento de la población que se integra al trabajo cada año a edades más tempranas.

Dicha estacionalidad afecta en mayor medida a la provincia de Curicó, que posee un carácter más frutícola que el resto de la región. En esta provincia, los ocupados en las actividades agrícolas disminuyeron en 1989 en un 18% entre el período de alta y baja demanda de fuerza de trabajo. Algo similar está ocurriendo en la provincia de Linares, debido a que su perfil productivo se hace crecientemente frutícola. Los afectados por la estacionalidad laboral alcanzan al 17% y en Talca al 16% del total de los ocupados en el sector agricultura y pesca. En la provincia de Cauquenes la situación es a la inversa: la ocupación aumentó en un 8.2% en los meses de junio a septiembre, período de relativa menor demanda laboral en las otras provincias. Ello se debe principalmente a la predominancia de una agricultura de secano, con la consiguiente importancia de los cultivos de invierno (Anexo Nº 1, Cuadros Nº 1.1 al 1.4).

Como se señalara anteriormente, la participación de la población rural en la fuerza de trabajo es muy importante, ya que constituye casi la mitad del activo laboral de la VII Región. El Cuadro Nº 5 muestra que el mayor aporte a la fuerza de trabajo originada en el área rural lo realiza la provincia de Linares, seguida de Talca, Curicó y Cauquenes.

La desocupación en el sector rural, en el período enero-marzo 1989, en la provincia de Talca, fue casi el doble que el de las provincias de Curicó y Linares (Cuadro Nº 6), debido en parte a la escasa diversificación productiva del sector agrícola. Esto, en opinión de técnicos y profesionales ligados al agro, se debe al carácter conservador de los agricultores.

En términos porcentuales, la menor desocupación en el sector rural la alcanzó la provincia de Linares, seguida de Curicó y de Cauquenes. La provincia de Talca, en tanto, llegó a duplicar el promedio de desocupación de la región (Cuadro Nº 7).

CUADRO Nº 6

POBLACION TOTAL Y RURAL EN Y FUERA DE LA FUERZA DE TRABAJO. ENERO - MARZO 1989. VII REGION
(en miles de personas)

Provincia	Población Total	POBLACION RURAL					
		Población Total	Menor de 15 años	En la Fuerza de Trabajo			Fuera de la Fuerza de Trabajo
				Total	Ocupada	Desocupada	
CURICO	197,4	86,8	31,6	32,3	31,7	0,6	22,9
TALCA	288,4	92,2	32,9	33,8	32,1	1,7	25,5
LINARES	232,1	116,6	41,6	45,8	45,0	0,8	29,2
CAUQUENES	55,0	22,5	8,0	8,1	7,9	0,2	6,4
TOTAL REGION	772,9	318,1	114,1	120,0	116,7	3,3	84,0

Fuente: INE.

CUADRO Nº 7

PORCENTAJE DE POBLACION RURAL, RURAL MENOR DE 15 ANOS, EN Y FUERA DE LA FUERZA DE TRABAJO RURAL. ENERO - MARZO 1989. VII REGION

Provincia	Porcentaje Población Rural	% Población Rural < de 15 años	% en la Fuerza de Trabajo		% Fuera de la Fuerza de Trabajo
			Ocupada	Desocupada	
CURICO	43,97	36,41	98,14	1,86	26,38
TALCA	31,97	35,68	94,97	5,03	27,66
LINARES	50,24	35,68	98,25	1,75	25,04
CAUQUENES	40,91	35,56	97,53	2,47	28,44
TOTAL REGION	41,16	35,87	97,25	2,75	26,41

Fuente: INE. Elaboración Banco de Datos GIA.

Por último, al observar la distribución provincial de los ocupados de la región en la agricultura, queda de manifiesto que Linares es la provincia que presenta una mayor concentración. Por su parte, Talca y Curicó absorben proporciones semejantes, en tanto que Cauquenes capta una proporción muy inferior del total de ocupados. Aproximadamente tres cuartas partes de éstos provienen del sector rural en Curicó y Talca, mientras que esta proporción supera el 80% en Linares y Cauquenes, provincias menos urbanizadas.

Si bien la distribución provincial de los ocupados en el período de baja demanda no se modifica sustantivamente, ello sí ocurre en cuanto a la procedencia de los ocupados. En todas las provincias aumentan aquellos que tienen un origen rural. Por oposición, resulta evidente que una proporción de los ocupados de origen urbano queda afuera, lo que ocurre sobre todo en Curicó, provincia que atrae fuerza de trabajo estacional.

CUADRO Nº 8

FUERZA DE TRABAJO OCUPADA Y DESOCUPADA POR PROVINCIA EN LA AGRICULTURA Y PESCA. 1989. VII REGION (en porcentaje)

PROVINCIA	ALTA DEMANDA				BAJA DEMANDA			
	Ocupados			Desocupados	Ocupados			Desocupados
	Total	Urbano	Rural	Total	Total	Urbano	Rural	Total
CURICO	27,5	23,1	76,9	16,7	26,5	19,4	80,6	19,0
TALCA	28,2	25,5	74,5	45,2	27,7	22,1	77,9	36,8
LINARES	38,1	12,9	87,1	33,3	38,1	11,7	88,3	40,0
CAUQUENES	6,2	16,4	83,6	4,8	7,7	16,7	83,3	4,2
TOTAL	100,0	-	-	100,0	-	-	-	100,0

Fuente: INE. Elaboración Banco de Datos GIA.

La distribución provincial de los desocupados dentro de la región indica que ellos se concentran de preferencia en Talca y Linares, situación que ocurre tanto en el período de alta como de baja demanda de fuerza de trabajo. En este último período se incrementa la proporción de desocupados en Curicó y Linares, debido a la estacionalidad del trabajo frutícola, y decrece la de Talca y Cauquenes, provincias más volcadas a los cultivos básicos (Cuadro Nº 8).

En relación a la participación laboral femenina en la región, cabe decir que ésta se ubica mayoritariamente en el sector servicios sociales, comunales y personales, seguido por el sector comercio, y en tercer lugar, se ubica la actividad de agricultura y pesca (Cuadro Nº 9).

Dicha participación aumentó positivamente entre los años 1988 y 1989, pero sus fluctuaciones estacionales han tenido un saldo negativo, especialmente en agricultura y transporte, que además ha crecido entre estos dos últimos años, ya que por un lado aumentó el número de mujeres ocupadas en el sector y, por otro, hacia los meses de invierno disminuyó el número de ocupadas.

Como se puede apreciar, la estacionalidad laboral es más marcada en las mujeres, especialmente en el sector agrícola, porque si bien son privilegiadas en las épocas de verano, principalmente para las labores de packing, su inserción es difícil en labores de huerto y/o cultivos durante el resto del año.

Es posible postular que en 1989 se produjo un traslado al sector servicios sociales, comunales y personales, que ve aumentado su contingente en los trimestres de baja demanda, y hacia la actividad agroindustrial (deshidratados, elaboración de jugos, congelados), que procesa durante el resto del año la producción no exportable de frutas y hortalizas.

Provincia	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	
TALCA	10.5	10.8	11.2	11.5	11.8	12.1	12.4	12.7	13.0	13.3	13.6	13.9	14.2	14.5	14.8	15.1	15.4	15.7	16.0	16.3	16.6	16.9	17.2	17.5
LINARES	8.2	8.5	8.8	9.1	9.4	9.7	10.0	10.3	10.6	10.9	11.2	11.5	11.8	12.1	12.4	12.7	13.0	13.3	13.6	13.9	14.2	14.5	14.8	15.1
CURICÓ	5.1	5.4	5.7	6.0	6.3	6.6	6.9	7.2	7.5	7.8	8.1	8.4	8.7	9.0	9.3	9.6	9.9	10.2	10.5	10.8	11.1	11.4	11.7	12.0
CAUQUENES	3.8	4.1	4.4	4.7	5.0	5.3	5.6	5.9	6.2	6.5	6.8	7.1	7.4	7.7	8.0	8.3	8.6	8.9	9.2	9.5	9.8	10.1	10.4	10.7
TOTAL	28.6	29.6	30.1	30.6	31.1	31.6	32.1	32.6	33.1	33.6	34.1	34.6	35.1	35.6	36.1	36.6	37.1	37.6	38.1	38.6	39.1	39.6	40.1	40.6

Fuente: ISTAT. Elaboración: Centro de Datos GEA

CUADRO Nº 9

SITUACION LABORAL DE LA MUJER POR RAMA DE ACTIVIDAD ENTRE LOS TRIMESTRES DE ALTA Y BAJA DEMANDA, PARA LOS AÑOS 1988 Y 1989

	1988			1989		
	Ene-Mar	Jun-Sept	Variación en % (+)	Ene-Mar	Jun-Sept	Variación en % (+)
Agricultura y Pesca	6.280	3.550	-43,5	10.800	3.000	-72,2
Minas y Canteras	0	46		-	-	-
Industria Manufacturera	5.556	7.194	29,4	7.800	9.900	26,9
Electricidad, Gas, Agua	112	277	147,3	100	200	100,0
Comercio	17.248	17.794	3,1	19.600	21.200	+8,1
Transporte, Almacén.	1.886	686	-63,6	1.800	500	-72,2
Servicios Financie.	1.697	1.700	0,1	1.600	1.600	0
Servicios Soc., Comuna.	28.750	28.632	-0,4	26.500	30.800	16,2
Construcción	59	0	-	100	200	100,0

(*) Variación respecto al trimestre de mayor ocupación enero-marzo.

Fuente: Elaborado a base de datos INE.

La desocupación laboral femenina afecta principalmente a las mujeres urbanas, en especial a las de la provincia de Talca (Cuadro Nº 10) y Curicó, aunque a través de las cifras cuesta visualizarla, puesto que parece comportarse a la inversa que la estacionalidad. Este comportamiento obedece a que las mujeres se reintegran al estudio o a las labores de casa y, por lo tanto, dejan de aparecer en las estadísticas como parte de la fuerza de trabajo agrícola.

CUADRO Nº 10

MUJERES DESOCUPADAS SEGUN ORIGEN Y PROVINCIA PARA LOS MESES DE ALTA Y BAJA DEMANDA LABORAL POR PROVINCIAS. 1988 (en porcentaje) (*)

	URBANO		RURAL	
	Alta Ene-Mar	Baja Jun-Sept	Alta Ene-Mar	Baja Jun-Sept
Región	8.5	6.9	0.7	1.7
Curicó	2.9	2.2	0.5	1.0
Talca	3.2	2.7	-	0.2
Linares	1.9	1.7	0.08	0.5
Cauquenes	0.5	0.3	0.05	0.01

(*) Con respecto a la fuerza de trabajo femenina total del país según INE: Alta enero-marzo = 67.854. Baja junio-sept. = 65.508.

1.3. INDICADORES SOCIALES

EDUCACION

Según datos de la Superintendencia de Educación del Ministerio del ramo, la infraestructura educacional de la VII Región en el año 1988 contaba con 803 establecimientos, de los cuales un 87% eran del tipo municipal. El 13% restante correspondía a colegios y/o liceos particulares, ya sea pagados, corporaciones o subvencionados, siendo estos últimos el 75% de los establecimientos particulares. La misma fuente señala que el número de matrículas en la región asciendía a 189.433 alumnos, de los cuales el 80.4% se ubicaba en los establecimientos municipales. Entre los particulares, los centros subvencionados concentraban casi el 80% de matrículas (Cuadro Nº 11).

Las matrículas de la región se ubican principalmente en las áreas urbanas (Cuadro Nº 12). El tercio que se ubica en los sectores rurales corresponde sobre todo a matrículas de nivel básico, que es el que posee mayor cobertura (un 93.5% aprox.), en tanto que el nivel medio sólo tiene una cobertura aproximada de 38.2% (Julio Gajardo P. Catastros Comunales VII Región. 1989).

CUADRO Nº 11

MATRÍCULA Y ESTABLECIMIENTO POR DEPENDENCIA VII REGION. 1988

Número	Municipal	Particular Subvencio.	Pagado	Corporaciones	Total
Matrícula VII Región	152.493	29.026	5.402	2.512	189.433
Total País	1.781.413	939.445	209.758	58.416	2.989.032
% Región respecto país	8,5	3,1	2,6	4,3	6,3
Nº establec. VII Región	698	79	20	6	803
Total país	6.308	2.663	698	74	9.743
% Región respecto país	11	3,0	2,9	8,1	8,2
Promedio alumnos Establecimiento VII Región	218,5	367,4	270,1	418,7	235,9

Fuente: Superintendencia de Educación. Ministerio de Educación Pública.

CUADRO Nº 12

MATRICULA DE NIÑOS POR AREA GEOGRAFICA. 1988

	URBANO	RURAL	TOTAL	% RURALIDAD
VII Región				
Número niños	132.222	57.211	189.433	30
%	69,8	30,2	100,0	
Total país				
Número niños	2.596.176	392.856	2.989.032	13,1
%	86,9	13,1	100,0	
% Región respecto país	5,1	14,6	6,3	

Fuente: Superintendencia de Educación. Ministerio de Educación Pública.

CUADRO Nº 13

MATRICULA DE NIÑOS POR NIVEL DE EDUCACION. 1988

	PARVULARIA	ESPECIAL	BASICA	MEDIA	MEDIA TECNICA PROFES.	TOTAL
VII Región	11.319	1.505	138.039	31.756	6.814	189.433
Nacional	217.100	31.521	2.004.710	601.756	133.941	2.989.028
% Región respecto país	5,2	4,8	6,9	5,3	5,1	6,3
% Por nivel Regional	6,0	0,8	72,8	16,8	3,6	100
% Por nivel Nacional	7,3	1,1	67,1	20,1	4,4	100

Fuente: Superintendencia de Educación. Ministerio de Educación Pública.

A nivel regional, el mayor número de matrículas corresponde al nivel básico, seguido por el nivel medio, donde el área técnico-profesional sólo cuenta con 3.6% de estas matrículas. Esto refleja la insuficiencia de este tipo de enseñanza en una región cuyo perfil agroproductivo es relevante (Cuadro Nº 13).

CUADRO Nº 14

TOTAL DE SUBVENCION PAGADA POR TIPO. 1988 (en miles \$)

TIPO SUBVENCION	VII REGION		TOTAL PAIS		REGION RESPECTO PAIS
	\$	%	\$	%	%
Escolaridad	5.561.460	92,9	83.655.417	82,4	6,6
Asignación Zona					
Escolar	37.820	0,6	8.412.667	8,3	0,4
Internado	281.323	4,7	3.266.635	3,2	8,6
Asignación Zona					
Internos	8.930	0,2	710.698	0,7	1,2
Asignación Ruralidad	63.453	1,1	623.871	0,6	10,2
Educ. Técnico Profes.	32.155	0,5	589.934	0,6	5,5
Aportes Corporac. Privadas	-		4.260.163	4,2	-
TOTAL	5.985.141	100	101.519.385	100	5,8

Fuente: Superintendencia de Educación. Ministerio de Educación Pública.

Total Región Maule	130
Total País	1.035
% Región respecto país	12,5
Plazas hab. (males/Internos, Región)	5.985
Plazas hab. (males/Internos, País)	47.025

Fuente: Ministerio de Salud.

A la VII Región le correspondió sólo un 5.8% del total de la subvención educacional, con un monto de \$ 5.985.141 (Cuadro Nº 14). De ese monto sólo un 1.1% corresponde a "Asignación de Ruralidad", lo que no concuerda con el 30% de ruralidad de la población de la región.

SALUD

Para la atención en salud, la población de la región del Maule cuenta con 16 hospitales, 33 consultorios y 179 postas (Ministerio de Salud, Recursos Físicos, INE). Si bien el número de habitantes que le corresponde atender es bastante elevado, la situación de la región, en cuanto a la relación habitante infraestructura disponible, es mejor que la nacional, excepto en las áreas rurales (Cuadros Nº 15 y 16). Por ello y por la cantidad de personal con que cuenta, el sistema resulta ineficiente para resolver los problemas de salud del sector rural.

Según antecedentes aportados por el Catastro estadístico comunal de la VII Región, de Julio Gajardo P., el número promedio de habitantes por médico es de 6.380. El más alto corresponde a la provincia de Linares, con 10.486 hab./médico. Pero al interior de estas provincias existen comunas donde esta cifra es mayor. Es así como en la comuna de Pelarco (prov. Talca) hay un médico por cada 14.356 habts. y en la comuna de Retiro la situación se agrava más: hay 20.400 personas por médico. La cobertura de profesionales de la salud aumenta hacia los sectores urbanos. Así es como las ciudades de Talca, Linares, Curicó y Cauquenes cuentan con 87, 45, 45 y 19 médicos, respectivamente, los cuales en algunos casos atienden a las comunas cercanas.

	1970	1971	1972	1973	1974	TOTAL
VII Región	5,8	5,8	5,8	5,8	5,8	5,8
Por nivel						
Hospital	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0
Posta	7,8	7,8	7,8	7,8	7,8	7,8

CUADRO Nº 15**EXISTENCIA DE CONSULTORIOS Y HOSPITALES
EN LA VII REGION. 1989**

	CONSULTORIOS			HOSPITALES
	Urbano	Rural	Total	Nº
VII Región	14	19	33	16
Total país	225	144	369	188
% Región respecto país	6,2	13,2	8,9	8,5
Número habitantes por Consultorio/Hospital VII Región (*)	32.757	16.705	23.515	48.500
Número habitantes por Consultorio/Hospital País (*)	47.442	13.653	34.256	67.237

(*) Población según INE, julio-agosto, 1989.

Fuente: Ministerio de Salud, Recursos Físicos. INE.

CUADRO Nº 16**EXISTENCIA DE POSTAS EN LA VII REGION. 1989**

SERVICIO NACIONAL DE SALUD	Nº DE POSTAS
Total Región Maule	130
Total País	1.037
% Región respecto país	12,5
Número habitantes/Posta, Región	5.969
Número habitantes/Posta, País	12.016

Fuente: Ministerio de Salud.

2. RECURSOS NATURALES

2.1. USO DEL SUELO

La Región del Maule tiene una superficie de 3.051.800 Hás. De éstas, 1.948.612 Hás. corresponden a terrenos urbanos y superficies bajo agua. Quedan para uso actual y potencial silvoagropecuario 2.103.188 Hás., que equivalen a un 68.9% de la superficie total y que se desglosan de la siguiente manera:

CUADRO Nº 17

USO ACTUAL Y POTENCIAL SEGUN CLASIFICACION DE SUELOS

Clasificación	Hás.	%
Riego	398.134,8	18,1
Secano arable	237.934,2	10,8
Secano no arable	1.567.119,0	71,1
Total silvoagropecuario	2.203.188,0	100,0

Fuente: Secretaría Regional Ministerial de Agricultura, SEREMI, VII Región.

Es importante señalar que la superficie bajo riego ha sufrido ligeros aumentos debido a las nuevas inversiones en este ítem, producto a su vez de la ley que bonifica parte de dichas obras, aumentos que se han estimado en un 2%.

Según datos de la Secretaría Regional Ministerial de Agricultura de la VII Región, el uso actual y potencial de los suelos es el siguiente:

CUADRO Nº 18

USO ACTUAL Y POTENCIAL DE LOS SUELOS SEGUN RUBRO

RUBRO	USO ACTUAL		USO POTENCIAL		% Variación
	Sup. Há.	%	Sup. Há.	%	
Agrícola	285.650	9,4	610.390	20	+113,7
Ganadero	765.030	25,1	366.234	12	- 52,0
Forestal	471.786	15,4	1.190.261	39	+152,0
Total Productivo	1.522.466	49,9	2.166.885	71	+ 42,3
Total Improductivo	1.529.334	50,1	855.065	29	- 44,1

Fuente: SEREMI VII Región.

El 71% de los suelos de la región podrían usarse con fines productivos. Pero en la actualidad sólo se usa el 50% aproximadamente, con lo cual quedan 644.419 Hás. subutilizadas.

La actividad que ocupa la mayor cantidad de superficie de suelo productivo es la ganadería, seguida por la actividad forestal. En último lugar está la agricultura, que ocupa 285.650 Hás.

Un hecho relevante que muestran las cifras del cuadro anterior es que la ganadería está ocupando un 109% más de los terrenos que le corresponderían de acuerdo al uso potencial de los suelos. Por el contrario, la agricultura ocupa sólo el 47% de los suelos aptos para esta actividad y la forestal el 40% de los suelos potenciales.

En la temporada agrícola 1989/90, el 48% del uso actual del suelo correspondió a praderas naturales y mejoradas, seguidas por el bosque artificial y los cultivos anuales, con un 18% y alrededor de un 10%, respectivamente.

CUADRO Nº 19
CAMBIO EN EL USO DEL SUELO EN 1989
RESPECTO DE 1988
(en porcentaje)

Pais Región Provincia	Total	Cereales Industria Chacras	Forrajeras anuales	Praderas naturales artific.	Hortalizas, flores	Frutales	Viñas, pa- rronales	Barbechos, rastrajos	Otros suelos
Pais	-0,09	-3,2	14,1	-4,5	6,6	4,1	1,7	2,8	8,1
VII Región	-0,02	-3,7	5,5	-8,7	-1,5	3,7	1,7	26,8	10,7
Curicó	-0,003	-13,1	11,00	-28,7	-1,1	5,0	-7,8	25,1	29,8
Talca	-0,002	2,8	17,2	-20,4	9,5	32,9	-0,2	9,9	20,6
Linares	-0,05	-2,1	-14,1	5,4	-25,0	-16,9	12,1	49,9	-11,2
Cauquenes	0,00	-8,8	-100	1,6	-100	-100	1,9	10,1	-1,1

Fuente: INE. Elaboración Banco de Datos GIA.

Los cambios en el uso del suelo entre las temporadas 1988/89 v/s 1989/90 son mínimos a nivel regional, pero al analizarlos a nivel de provincia se observa un mayor dinamismo. Es así como las forrajeras anuales constituyen el rubro que proporcionalmente experimentó los mayores aumentos en las provincias de Talca y Curicó (Cuadro Nº 19).

Le sigue la fruticultura, cuya expansión ha venido disminuyendo, con un 3.7% de aumento de su superficie en las provincias de Talca y Curicó. Las viñas y parronales se expandieron en promedio en un 1.7%, principalmente en la provincia de Linares. Por otro lado, se aprecia que estos aumentos se han producido casi totalmente a costa de la caída en la superficie destinada a cereales, chacras y cultivos industriales en las provincias de Curicó, Linares y Talca.

Es importante resaltar la disminución que se produce en la provincia de Cauquenes en casi todos los rubros básicos, donde la caída en la superficie dedicada a cereales se torna grave por ser destinados éstos principalmente a autoconsumo. Este comportamiento obedece a la escasez de lluvias.

2.2. PRODUCCION AGRICOLA

CULTIVOS BASICOS

La VII Región realiza un aporte importante a la producción de alimentos básicos del país. En el año agrícola 1988/89 fue la región que destinó las mayores superficies a la producción de arroz, maravilla y remolacha. Aporta además con un tercio de la superficie nacional destinada a la producción de porotos y con una proporción similar a la de cebada (Cuadro Nº 19).

CUADRO Nº 20

**CULTIVOS ANUALES
PARTICIPACION EN RELACION A LA
SUPERFICIE NACIONAL
(en porcentaje)**

CULTIVOS	1987/1988	1988/1989
Trigo	12,20	13,26
Avena	1,66	3,87
Cebada	30,20	28,1
Arroz	62,93	63,78
Maíz	20,3	19,75
Centeno	-	-
Porotos	36,85	35,29
Lentejas	13,77	15,99
Arveja	11,32	24,58
Papas	12,96	10,39
Maravilla	52,26	54,40
Raps	0,6	0,34
Remolacha	44,13	39,82
Tabaco	6,10	26,88
Total Región	17,19	17,11

Fuente: INE. Elaboración Banco de Datos GIA.

En términos globales, la región aumentó su participación en la mitad de los cultivos básicos del país entre ambas temporadas, aunque perdió peso en cultivos estratégicos, como la remolacha.

La importancia de la región se debe a la combinación de recursos de suelo y clima. Esto le permite un margen amplio para el desarrollo de diversos cultivos, además de poseer condiciones exclusivas para otros, como el arroz.

La actividad agrícola regional viene enfrentando problemas de sequía por tercer año consecutivo. A mayo de 1989 el déficit de agua en la VII Región era de un 70% a un 80%. La provincia más afectada ha sido Curicó, donde ese déficit fue superior al 80%

respecto de un año normal. Pero sin lugar a dudas el sector con mayores problemas ha sido el secano costero.

Casi no existe allí disponibilidad de forraje; el agua para bebida de los animales es escasa. Los efectos de este fenómeno en la producción son directos -por disminución de la superficie o por merma en los rendimientos- o indirectos -cuando se condiciona la elección del cultivo por parte de los productores.

Se suma a lo anterior, y también con un efecto negativo, la situación de costos de producción: en promedio, ellos fueron en un 20 a 30% superiores al año anterior, debido principalmente al aumento en los precios de semillas e insumos químicos.

Al interior de la región y en la temporada 1988/89 cayó la superficie dedicada a algunos cultivos, como las leguminosas y los cultivos industriales. Y aumentaron solamente las superficies destinadas a trigo, avena, arroz y maíz (Cuadro N° 21).

El factor común al que obedecieron estas caídas fue la falta de agua, situación que continuó durante la temporada 1989/90. Esto hizo derivar a los agricultores hacia cultivos menos exigentes, como trigo, avena y cebada. Disminuyeron, como contrapartida, los suelos destinados a los cultivos con mayores exigencias de agua, como maíz, papas y arroz. Este último se vio afectado, además, por una crítica situación de precios durante la temporada pasada. Lo contrario sucedió con el cultivo de poroto, porque si bien es exigente en agua, el precio de las variedades exportables se mantenía atractivo para los productores. Esto determinó su recuperación en esta temporada, aunque inferior al año agrícola 1987/88.

La superficie destinada a lentejas siguió cayendo, situación influida por factores climáticos adversos, ya que este rubro se produce mayoritariamente en zonas de secano de la región, donde la falta de lluvias ha sido crítica. La continua disminución de la superficie destinada a la remolacha obedece al esquema de planificación de la industria azucarera nacional. En esta tiene un peso muy determinante el precio internacional del azúcar, que se había mantenido inferior a los costos nacionales de producción y al stock que quedó de la temporada anterior.

CUADRO Nº 21

**SUPERFICIE TEMPORADA CULTIVOS ANUALES 1987/1988,
1988/1989 E INTENCIONES DE SIEMBRA 1989/1990**

Cultivo	Superficie 1987/1988 Hás.	Superficie 1988/1989 Hás.	% Variación 88/89 c/r 87/88	Intención siembra 89/90 Hás.	% Variación int. 89/90 c/r 88/89
Trigo	69.320	71.640	3,35	82.400	15,02
Avena	1.010	2.660	163,3	3.060	15,03
Cebada	7.270	6.910	-4,95	7.950	15,05
Arroz	24.480	27.420	12,01	23.300	-15,02
Maíz	18.340	24.620	34,24	20.900	-15,11
Poroto	27.890	22.380	-19,75	25.740	15,01
Lenteja	4.510	2.350	-47,89	2.100	-10,63
Garbanzo	5.070	2.780	-45,16	3.080	10,79
Papa	8.030	6.480	-19,30	6.150	-5,10
Maravilla	12.150	8.160	-32,84	9.000	10,29
Raps	390	210	-46,15	210	-
Remolacha	21.460	20.550	-4,24	18.500	-9,97
Tabaco	650	930	43,1	960	3,2

Fuente: INE.

En cuanto a los rendimientos para la temporada 1988/89, se observan dos situaciones. Por un lado, los cultivos de porotos, cebada, raps, remolacha y garbanzo alcanzaron rendimientos promedios regionales superiores a los nacionales; por otro, en trigo, avena, maíz, arroz, lenteja, papas y maravilla estos rendimientos fueron menores que los nacionales (Cuadro Nº 22).

Si el análisis se hace comparando los rendimientos promedios regionales entre las temporadas 1987/88 y 1988/89, se aprecia que en 8 de los 12 cultivos tradicionales éstos subieron, destacando los incrementos en avena, maíz, trigo y garbanzo. Entre los que disminuyeron se encuentra la remolacha, el arroz, la maravilla y el raps.

Según la Secretaría Regional Ministerial de Agricultura, SEREMI VII Región, casi dos tercios del uso actual de los suelos

corresponden a cultivos anuales, concentrándose en las provincias de Linares y Talca, con el 45 y el 29%, respectivamente, del total regional. La fruticultura se ubica de preferencia en la provincia de Curicó, con el 65% de la superficie dedicada a este rubro. Las viñas se distribuyen a lo largo de toda la región y las hortalizas se producen principalmente en Talca, con el 44.8% del total de suelos dedicados a este rubro.

CUADRO Nº 22

RENDIMIENTOS CULTIVOS ANUALES TEMPORADAS 1987/1988 Y 1988/89. NIVEL NACIONAL Y REGIONAL (en quintales)

Cultivo	NIVEL REGIONAL			NIVEL NACIONAL	
	Rendimiento 1987/1988	Rendimiento 1988/1989	% Variación 88/89 c/r 87/88	Rendimiento 1988/1989	Participación regional c/r nacional 88/89
Trigo	24,4	28,2	15,5	32,7	-13,76
Avena	16,4	22,6	37,8	24,0	-5,8
Cebada	35,1	37,9	7,9	34,6	-9,54
Arroz	39,2	41,3	5,4	43,1	-4,17
Maíz	44,8	54,0	20,5	75,3	-28,28
Poroto	13,7	13,8	0,7	11,5	20,00
Lenteja	7,0	5,1	-27,1	5,3	-3,77
Garbanzo	4,8	5,5	14,6	5,3	3,77
Papa	156,9	134,0	-14,6	140,6	-4,69
Maravilla	19,5	20,8	6,6	21,2	-1,88
Raps	22,2	19,4	-12,6	18,5	4,86
Remolacha	523,6	549,5	-4,9	544,5	0,92
Tabaco	31,4	32,1	2,2	30,5	5,2

Fuente: INE.

Debido a lo anterior, son las provincias de Linares y Talca las que realizan un mayor aporte regional a la producción de alimentos básicos, ya que abarcan el 78% de la superficie

regional dedicada a estos cultivos. Sólo en el caso del maíz la provincia de Curicó adquiere mayor importancia (Cuadro Nº 23).

CUADRO Nº 23

SUPERFICIE POR CULTIVO SEGUN PROVINCIA
(en hectáreas)

CULTIVO	PROVINCIAS							
	CURICO		TALCA		LINARES		CAUQUENES	
	87/88	88/89	87/88	88/89	87/88	88/89	87/88	88/89
Trigo	16.150	13.020	15.800	19.620	27.840	30.160	9.530	8.840
Avena	30	320	240	920	500	1.060	240	360
Cebada	1.550	1.430	4.720	3.250	1.000	2.230	-	-
Arroz	240	610	4.740	5.350	19.500	21.460	-	-
Maíz	6.330	8.910	4.820	7.260	6.300	7.630	890	820
Poroto	8.740	4.980	6.580	5.620	12.160	11.280	410	430
Lenteja	370	50	960	480	2.120	760	1.060	1.060
Garbanzo	560	290	930	730	2.240	1.170	1.340	490
Papa	790	730	4.560	3.530	2.350	1.850	330	370
Maravilla	2.300	1.790	5.840	4.060	4.010	2.310	-	-
Raps	-	20	-	-	390	190	-	-
Remolacha	6.160	5.320	5.920	5.490	9.380	9.740	-	-
Tabaco	400	-	210	610	40	320	-	-
TOTAL	43.620	37.470	55.320	56.920	87.830	90.160	13.800	12.370
	21,7%	19,0%	27,6%	28,9%	43,8%	45,8%	6,9%	6,3%

Fuente: INE.

Pese a que Curicó no es una provincia caracterizada por la producción de cultivos básicos, alcanza mejores rendimientos en 7 de 13 cultivos anuales. Esto se debe al mayor nivel tecnológico logrado gracias a la competencia en rentabilidad frente al rubro frutícola (Cuadro Nº 24) y porque hay una gran influencia de los productores de tipo empresarial. Esta situación disminuye hacia las provincias de Talca -que destaca en tres cultivos: avena, cebolla y papa- y Linares, que sólo

tiene altos rendimientos en arroz. Se trata de provincias donde la influencia empresarial es menor -por la menor competencia con otros rubros- y donde, además, la presencia campesina es importante.

CUADRO Nº 24

RENDIMIENTO POR CULTIVO SEGUN PROVINCIA (en quintales)

CULTIVO	PROVINCIAS							
	CURICO		TALCA		LINARES		CAUQUENES	
	87/88	88/89	87/88	88/89	87/88	88/89	87/88	88/89
Trigo		35,2		27,5		29,6		14,9
Avena		22,9		26,4		24,7		6,6
Cebada		37,4		40,7		34,0		-
Arroz		36,5		40,1		41,7		-
Maíz		61,5		57,3		47,2		5,9
Poroto		19,6		12,8		12,2		3,8
Lenteja		8,8		5,7		5,9		4,2
Garbanzo		12,3		8,1		3,1		3,3
Papa		100,4		156,9		124,0		32,4
Maravilla		23,4		21,0		18,5		-
Raps		-		-		21,5		-
Remolacha		595,9		558,9		519,1		-
Tabaco		-		33,1		30,4		-

Fuente: INE.

En la provincia de Cauquenes predomina el secano, lo que determina que allí se produzcan sólo siete de los catorce cultivos básicos. En todos ellos, a excepción del garbanzo, sus rendimientos son inferiores, entre un 30 y un 88%, a los de las demás provincias.

Específicamente, la sequía afectó la disponibilidad de forraje, lo que ha obligado a vender estos animales en forma prematura. A

su vez, la gran afluencia de ellos a las ferias ha presionado negativamente los precios. El efecto en los frutales y viñas ha consistido en una disminución en los calibres de frutas en algunas áreas, siendo las especies más afectadas el kiwi, la uva y la manzana. Se estima que los rendimientos de las viñas serán inferiores en un 10%. También atrasó las siembras de invierno y, sería previsible que se vean perjudicados los rendimientos de los cultivos de arroz, remolacha, maravilla y maíz.

La remolacha es el cultivo más importante de la VII Región y requiere, por consiguiente, un tratamiento especial. En esta región se ubica la mayor superficie del cultivo; mueve una cantidad elevada de insumos; genera una alta demanda de mano de obra y de transporte; y es uno de los rubros anuales de mayor rentabilidad que puede producirse en la región. Se dedican a él tanto pequeños, como medianos y grandes agricultores. Para el pequeño productor, constituye un rubro estratégico, debido al sistema de financiamiento -en dinero y especies otorgados anticipadamente- con el que opera la industria azucarera. Dicho sistema permite al productor campesino financiar en parte el resto de sus rubros, como también otro tipo de requerimientos domésticos.

Esta situación determina una diferencia entre los diversos tipos de productores, puesto que deben enfrentar el problema de una baja en los precios, que va de US\$1 a US\$2/Tons. Dicha baja se ha venido dando desde 1985 a 1988.

Los productores grandes o medianos se retiran del rubro, derivando a cultivos tradicionales o a la fruticultura, ya que la decisión es solamente de tipo financiero. En cambio, los pequeños productores se mantienen en el cultivo, aunque la rentabilidad de éste haya bajado, como lo sostienen profesionales y agricultores del rubro.

La disminución en la superficie dedicada al cultivo de remolacha responde a la planificación de la Industria Azucarera Nacional, IANSA, la cual determina la producción necesaria y, por ende, la superficie a base de factores tales como demanda interna, precios internacionales y stocks.

En cuanto a los rendimientos de remolacha, se prevé una leve disminución, debido también a falta de agua -que ha afectado principalmente a los productores de la zona de San Clemente- y a problemas fitosanitarios, que se han hecho recurrentes en las

zonas donde la permanencia del cultivo se ha mantenido por varios años.

Aunque para permanecer en el plan remolachero hay que cumplir con la exigencia de rendimiento mínimo (40 TM sucia/Há.), lo cual pasa por un manejo técnico del cultivo que obliga al uso de todos los insumos necesarios, las diferencias de rendimientos entre productores grandes y pequeños constituyen una realidad. Mientras el productor comercial no tiene dificultades en cumplir exactamente con los requerimientos de fertilización, control de plagas y enfermedades, alcanzando 80-90/TM/Há., el productor campesino suele distraer parte de estos recursos para otras actividades, obteniendo 40-50/TM/Há. Esto es válido incluso para el recurso agua, que en esta temporada será en parte responsable de los menores rendimientos esperados.

Otro cultivo de gran importancia en la región es el arroz, que para 1988/89 comprometió 23.300 Há., un 15% menos que el año agrícola anterior. Es, además, la segunda fuente laboral agrícola: utiliza 27.7 jornadas-hombre por hectárea.

El cultivo del poroto también es importante en la VII Región y, al igual que los dos anteriores, son pequeños y grandes agricultores quienes lo producen. Ocupó, de acuerdo a las intenciones de siembra, en la temporada 1989/90, 25.740 Há., un 15% más que en la temporada anterior. Este aumento se explica, en gran medida, por la buena situación de precios que ha venido mostrando el producto destinado a la exportación.

En cuanto a rendimientos -y contrariamente a lo esperado, por la escasez de agua-, ellos experimentaron un leve mejoramiento, pasando de 13.7 qq/Há. en 1987/88 a 13.8 qq/Há. en 1988/89, en promedio. Existen grandes diferencias entre campesinos que obtienen 8 a 10 qq/Há. y productores bastante tecnificados, que logran 23 a 30 qq/Há.

La maravilla es otro de los cultivos relevantes, ya que en la VII Región se concentra aproximadamente el 50% de la superficie nacional destinada a este rubro. Por otro lado, es un cultivo cabeza de rotación y tiene directa vinculación con la industria aceitera. La superficie con maravilla mostró una gran caída, de más de un 30%, entre las temporadas 1987/88 y 1988/89 (Cuadro Nº 21), disminución que obedeció a los problemas de precio. Para esta temporada, las intenciones de siembra eran superiores en un 10%, alcanzando a 9.000 Há. En cuanto a los rendimientos, éstos

aumentaron entre la temporada 1987/88 y la de 1988/89 en 6.6% (Cuadro Nº 22). Lograron así un promedio regional de 20.8 qq/Há. Se estima que a consecuencia de la escasez de agua para riego que ha afectado a todos los cultivos de la zona, la maravilla mantendría o disminuiría los rendimientos anteriores.

El cultivo de tomate industrial es un rubro que está entrando fuerte en la región, ya que ésta presenta condiciones climáticas adecuadas. Dado que en la VI Región se han hecho recurrentes los problemas de infestación de suelos, las principales agroindustrias procesadoras de este cultivo ubican en la VII Región las contrataciones de superficies, y ellas han aumentado en un 30% entre las temporadas 1987/88 y 1988/89.

PRODUCCION FRUTICOLA

La VII Región ocupa el tercer lugar de importancia en cuanto a superficie con frutales a nivel nacional, con sus 29.198 Há. (Departamento de Planificación Ministerio Nacional de Agricultura, DEP/MINAGRI a base del Catastro Centro de Investigación de Recursos Naturales, CIREN-CORFO). Esta superficie equivale a un 17% de la nacional con frutales. Destacan, por su incidencia, las manzanas (rojas y verdes), los cerezos, los perales y los kiwis. Estas especies representan el 82% de la superficie frutícola regional.

En cuanto a la distribución provincial de las plantaciones, cabe decir que Curicó concentra más de la mitad de la superficie frutícola, con un 65%. Le siguen Linares, con un 22%; Talca, con un 13%; y, por último, Cauquenes con un 0.04% (SEREMI VII Región).

Entre las temporadas 1988/89 v/s 1989/90 los kiwis y los perales presentaron las variaciones más relevantes. La superficie de kiwi creció en un 16.9% y la de perales en un 13.6% (Cuadro Nº 25). Estos porcentajes de crecimiento, que han sido superiores a los nacionales, se han concentrado principalmente en las provincias de Curicó y Linares.

En perales, kiwis, cerezos y manzanas rojas, la VII Región es líder en cuanto a superficie y es también la principal productora, a nivel nacional, de estas últimas especies.

Actualmente, la expansión frutícola está concentrándose en la provincia de Linares, con especies menores, como frambuesas y otros berries. Estos cultivos se constituyen en opciones rentables para esta zona, dadas las condiciones de suelo y clima.

CUADRO Nº 25

FRUTALES SUPERFICIE NACIONAL Y REGIONAL SEGUN ESPECIES PRINCIPALES TEMPORADAS 1987/1988 Y 1988/1989. VII REGION (en hectáreas)

ESPECIE	Superficie Nacional		Superficie Regional		
	Superficie 1989	% Partic. reg. en sup. nacional 1989	Superficie 1988	Superficie 1989	% Variac. 1989 c/r 1988
CEREZOS	3.590	54,60	1.890	1.960	3,70
CIRUELOS JAPONESES	6.960	19,11	1.300	1.330	2,31
CIRUELOS EUROPEOS	2.590	12,36	305	320	4,92
DURAZNOS CONS. FRES	4.975	0,90	45	45	0,00
NECTARINES	7.630	0,28	21	21	0,00
KIWIS	10.000	37,00	3.164	3.700	16,94
LIMONEROS	5.620	1,21	68	68	0,00
MANZANOS (ROJAS)	16.855	52,51	8.550	8.850	3,51
MANZANOS (VERDES)	9.005	44,09	3.700	3.970	7,30
NARANJOS	6.540	0,23	13	15	15,38
OLIVOS	2.975	2,76	82	82	0,00
PERALES	14.110	39,33	4.883	5.550	13,66
UVA DE MESA	47.700	5,74	2.700	2.740	1,48
OTROS	25.635	0,52	126	133	5,56
SUBTOTAL	164.185	17,53	26.847	28.784	7,22
FRUTALES MENORES	7.215	5,74	401	414	3,24
TOTAL	171.400	17,04	27.248	29.198	7,16

Fuente: INE. Elaboración Banco de Datos GIA.

CUADRO Nº 26

FRUTALES

PRODUCCION NACIONAL Y REGIONAL SEGUN ESPECIES PRINCIPALES TEMPORADAS 1987/1988 Y 1988/1989. VII REGION (en toneladas)

ESPECIE	PRODUCCION REGIONAL			PRODUCCION NACIONAL	
	Producción 1988/1989	Producción 1989/1990	% Variac. 89/90 c/r 88/89	Producción 1989/1990	% Partic. reg. en prod. nacional 89/90
CEREZOS	6.200	6.400	3,23	11.230	56,99
CIRUELOS JAPONESES	14.500	15.500	6,90	69.750	22,22
CIRUELOS EUROPEOS	3.340	3.500	4,79	27.250	12,84
DURAZNOS CONS. FRESCO	350	350	0,00	46.935	0,75
NECTARINES	55	55	0,00	84.200	0,07
KIWIS	11.600	17.720	52,76	39.300	45,09
LIMONEROS	150	165	10,00	65.520	0,25
MANZANOS (ROJAS)	220.000	282.000	28,18	520.230	54,21
MANZANOS (VERDES)	104.000	114.000	9,62	234.770	48,56
NARANJOS	85	80	-5,88	83.000	0,10
OLIVOS	220	200	-9,09	9.000	2,22
PERALES	39.000	45.000	15,38	139.600	32,23
UVA DE MESA	40.750	53.750	31,90	654.000	8,22
OTROS	384	179	53,39	102.385	0,17
SUBTOTAL	440.414	538.899	22,36	2.087.170	25,82
FEIJOA	2	3	50,00	35	8,57
FRAMBUESAS	800	600	-25,00	8.500	7,06
FRUTILLAS	500	500	0,00	6.280	7,96
GUINDOS AGRIOS	45	46	2,22	225	20,44
KAKIS	190	190	0,00	715	26,57
MEMBRILLOS	810	810	0,00	4.580	17,69
OTROS	34	34	0,00	18.265	0,19
SUBTOTAL	2.381	2.183	-8,32	38.600	5,66
TOTAL	442.795	541.082	22,2	2.125.770	25,45

Fuente: INE. Elaboración Banco de Datos GIA.

El kiwi se presentaba también como alternativa en las provincias de Talca y Linares, pero la crisis de la uva ocurrida en el mes de marzo de 1989 frenó todas las plantaciones de esta especie. En la provincia de Curicó también se ha visto frenada la expansión frutícola. En opinión de profesionales y agricultores de la zona, esta actividad ha dejado de ser el buen negocio que fue a inicios de la década; los fruticultores reciben cada vez menores retornos, lo que ha desmotivado las nuevas plantaciones.

La producción frutícola de la región y, en particular, la de la provincia de Curicó, es altamente dependiente del mercado externo. Esto, sumado a la crisis de la uva mencionada anteriormente, ha impactado fuertemente la calidad de las labores de manejo de los huertos. Existe el caso extremo de huertos cuyo destino fue producir sólo para el mercado interno. Las labores culturales de mayor costo -como es el control de plagas y enfermedades- así como el raleo, que son las que determinan el destino de la producción, fueron las más dañadas por los efectos antes mencionados. En el control de plagas y enfermedades se aplicaron productos químicos sólo para plagas existentes y declaradas, eliminándose productos de alta toxicidad. Si la plaga no se presentaba o la zona estaba libre de una de ellas, no se realizó ningún control. Hubo, por otra parte, una mayor incidencia de control de malezas por métodos mecánicos que químicos. El raleo según las distintas variedades se ajustó, más que otros años, a los calibres exigidos. En menor medida, la cosecha también se vio afectada, ya que ahora se selecciona más en huerto, lo que exige un mayor control de esta faena.

PRODUCCION HORTICOLA Y DE SEMILLAS

En la VII Región se destinan aproximadamente 7.100 Hás. al cultivo de hortalizas, cifra que representa el 6.9% de la superficie nacional correspondiente a este rubro. Esta región es importante en la producción de sandía, ají y melón, pues destina a estos cultivos un 37.4%, un 45.7% y un 24.2%, respectivamente, de los suelos dedicados a la horticultura regional. Dichos cultivos se ubican hacia la zona costera de las provincias de Talca y Curicó, principalmente. También es importante destacar el aumento que han registrado las plantaciones de espárragos. Alcanzan a unas 700 Hás. y están ubicadas sobre todo en la provincia de Linares.

La producción de semillas destinadas al mercado interno abarca alrededor de 1.442 Hás., y es más relevante -en orden de importancia- la producción de semillas de trigo, cultivos industriales y maíz. En la temporada 1989/90 se habían inscrito 79 semilleros para producción certificada, la que está bajo control de la Asociación Nacional de Productores de Semillas, ANPROS, mientras el papel del Servicio Agrícola y Ganadero, SAG, consiste en supervisarlos.

La producción de semilla certificada enviada al exterior la realizan tres semilleros, que ocupan en total 24.5 Hás. Durante la presente temporada hubo un auge de la producción de semillas de poroto, tomate, acelga y melones, destinadas a América Latina y Europa. Cabe destacar que esta actividad opera con aranceles diferenciados y con un 10% de recuperación.

VINAS

Mención aparte merece el rubro viñas viníferas, debido a la grave crisis que afecta a este sector y porque la VII Región representa el 38% del total de la superficie de viñas del país.

Entre los factores que desataron la crisis, es relevante la promulgación de la ley de impuesto adicional de un 15% al vino, que sumado al IVA obliga a pagar un 31% de impuesto por este producto. Esto hace muy atractiva su evasión, que a la fecha -en opinión de profesionales ligados a la actividad- se verifica en volúmenes cuantiosos, en especial por falta de control adecuado. Esta situación originó un mercado paralelo informal, que afectó seriamente a las empresas establecidas. Varias de ellas fueron desapareciendo del mercado, sobre todo las elaboradoras de tamaño medio, que no pudieron cumplir con sus obligaciones tributarias. Esto generó un aumento de la oferta de materia prima sobre las empresas que fueron quedando, con el consiguiente descenso en los precios, lo que a su vez fue un factor determinante en el hecho de que los viticultores pequeños y medianos quebraran, y que los más grandes cambiaran a otros rubros más rentables, como la fruticultura o la viticultura de exportación.

Se suma a lo anterior la modificación a la ley de alcoholes, que permite vinificar uva de mesa y que elimina la obligación de elaborar vino bajo el control de un profesional enólogo. A nivel nacional, se estima que la producción de vino proveniente de

desecho de parronales de exportación alcanza a los 120 millones de litros. Paralelamente, el consumo de vino en el país ha venido disminuyendo notoriamente. Hoy no supera los 30 litros per cápita -hace 20 años esta cifra era el doble-, debido a que se han producido cambios en los hábitos de consumo. Muchos han sustituido el vino por bebidas de fantasía, pisco y cerveza.

Al interior de este contexto es que se desarrolla en el país y en la región la actividad vitivinícola, la cual está dividida en dos zonas claramente definidas: a) una de riego, productora de cepas para vinos finos, ubicada principalmente en las provincias de Curicó y Talca; y b) una segunda, que produce en mayor medida vinos comunes. Estos viñedos tienen sólo un 50% de riego, en tanto que el resto es de secano. Esta zona se ubica en las provincias de Linares y Cauquenes.

En relación a la evolución que han experimentado las plantaciones, se constata, tanto a nivel nacional como regional, una baja progresiva en la superficie, desde 1980 a la fecha. En efecto, en el conjunto del país la superficie cayó en un 63%, en tanto que en la región lo hizo en un 64%. La VII Región contribuye con un 38% a la superficie nacional de viñas viníferas, siendo las variedades tintas las que ocupan mayor superficie -17.000 Hás. aproximadamente- mientras las blancas alcanzan a 9.800 Hás.

Los rendimientos de las variedades cultivadas en zona de secano son de 3.500 lt/Há., y en las zonas de riego ese promedio se eleva a 15.000 lt/Há.

Los viñedos destinados a la exportación tienden a obtener entre 10.000 y 15.000 lt/Há., pero de óptima calidad. Esta actividad ha tenido un auge importante en la temporada 1989/90, producto de la instalación en la región de empresas vitivinícolas que se dedican exclusivamente a la producción de exportación. Dichas empresas están ubicadas en Curicó, Molina, San Clemente, San Javier, y casi en su totalidad son asesoradas por especialistas (enólogos) extranjeros de prestigio internacional. Producen con tecnología de alto costo, como cubas de acero inoxidable con control de temperatura computarizada, o barricas de roble francés cuyo valor aproximado es de \$200.000 c/u. En opinión de estos productores, el destino de la vitivinicultura chilena es la producción y elaboración de vinos tintos finos de exportación.

Para los agricultores de las zonas de secano y los que aún producen para el mercado interno en los valles regados, la posibilidad de mantenerse en la actividad pasa por la suspensión del impuesto especial y, en el caso particular de los productores del secano costero, por una bonificación similar a la del sector forestal, que apoye el cambio de variedades. Lo anterior, ligado a una producción de tipo cooperativo, hace rentable inversiones en infraestructura elaboradora de vinos de mejor calidad.

2.3. PRODUCCION GANADERA

La región posee 765.030 Hás. de aptitud ganadera, con una masa de ganado bovino de 304.760 cabezas (1989). De ello se deduce que predomina la ganadería de tipo extensivo. Considerando la rentabilidad -bastante alta- mostrada por los rubros hortofrutícolas, no se utilizan suelos de clases I, II, III en ganadería. En la rotación de los suelos de aptitud arrocerá, en cambio, sí se contempla la explotación pecuaria.

En el valle regado la ganadería se basa en engordas y/o lecherías intensivas, considerando el uso de subproductos de la agroindustria, la molinería y los mataderos.

La provincia de Linares posee el mayor número de cabezas de bovinos, con un 39.5% de la existencia regional. Le siguen Talca, con un 27.8%; Curicó, con 23.8%; y Cauquenes, con 9.2%.

Próxima a la precordillera y ligada a los pequeños productores, se ubica la ganadería caprina, en tanto que el ganado ovino se sitúa hacia el secano interior de las provincias de Talca y Cauquenes, y también se vincula a la pequeña producción.

La VII Región cuenta con varios pasos fronterizos hacia Argentina, país con alta incidencia de fiebre aftosa. A ello se atribuyó en 1988 la aparición de la enfermedad en el país. En la temporada 1989/90 se instalaron 16 barreras sanitarias, que controlan ingresos y egresos de animales, y realizan inspección clínica, muestreo serológico y establecimiento de cuarentenas. Estas inspecciones se realizan de noviembre a mayo, para lo cual se cuenta con 20 veterinarios y 40 técnicos.

La producción de aves es muy escasa y la de huevos se localiza en Talca. En las provincias de Curicó y Talca se sitúan

planteles industriales de crianza de cerdos (25 y 5 respectivamente). En algunos casos cuentan con tecnología avanzada.

La actividad lechera ha mostrado auge estos últimos años, debido a que cada vez es menor la leche que llega desde otras regiones. Se registran empresas lecheras que, en promedio, ordeñan 60 a 70 vacas/año, con rendimientos de 4.000 a 4.500 litros al año. Las grandes lecherías de la región se ubican en Linares y ordeñan entre 95 a 210 vacas/año. La mayoría son bastante tecnificadas.

El productor lechero mediano que se contacta con SOPROLE tiene la posibilidad de contar con estanques de frío, que la empresa entrega.

SECTOR FORESTAL

La región del Maule posee un 2.5% de bosque nativo productivo y un 20.3% de las plantaciones. Según estimaciones de SEREMI, de Agricultura, existirían aproximadamente 400.000 Hás. susceptibles de ser incorporadas a la producción a través de proyectos de forestación.

La producción de la industria forestal de la región se concentra en tres rubros: a) celulosa cruda; b) maderas aserradas; y c) producción de cajones.

La primera es una actividad destinada a la exportación; la segunda, a los mercados interno y externo. La producción de cajones, en tanto, es de exportación indirecta. Estas producciones han tenido un aumento promedio de un 24% a un 28%.

En cuanto a las plantaciones a nivel regional, alcanzan a 276.000 Hás., de las cuales el 45% se concentra en Talca. Le siguen en importancia Linares, con 3.827 Hás.; después Curicó, con 3.047 Hás.; y, por último, Cauquenes, con 1.487 Hás.

El aporte de la región a las exportaciones forestales es de un 15.6%, lo que equivale a US\$114 millones, FOB (Corporación Nacional Forestal, CONAF VII Región).

3. ACTIVIDAD DE LOS MERCADOS

3.1. MERCADO DE PRODUCTOS

a) AGRICOLA

En términos generales, se observa descontento entre los productores respecto a los resultados de la temporada 1989/90, por los problemas que enfrentan al momento de cosechar y vender sus productos. Precios bajos, mala comercialización, falta de poderes compradores y falta de cumplimiento de compromisos financieros. Todo ello sumado a los malos rendimientos, la falta de oportunidad en cosechas y los daños por sequía. Los cultivos de poroto y de maíz constituirían las excepciones.

Remolacha

Los productores de remolacha enfrentan un único poder comprador, que es la Industria Azucarera Nacional S.A., IANSA. Este es el agente que fija los precios, y éstos, como se señaló, habían venido cayendo desde 1985 hasta 1988 en aproximadamente US\$2. Para la actual temporada, la empresa ofreció un incentivo a la producción, vía incremento en los rendimientos, aumentando el precio en US\$2/Ton. y fijando el grado de polarización -medición del contenido de azúcar- en 16, en circunstancias que el año pasado fue de 16,5.

Los precios ofrecidos por IANSA para la temporada 1989/90 fueron los siguientes:

US\$/TM	Distancia entre predio y Planta IANSA
45	0 - 50 km.
46	50,1 - 75 km.
47	75,1 - 100 km.
48	más de 100 km.

Alrededor de seis mil agricultores están comprometidos con el cultivo en la región. Vale decir, son quinientos menos que en la temporada anterior y se espera que el rendimiento promedio sea de 53 Ton./Há. Entre los productores comprometidos hay una gran diversidad, pero se presenta una tendencia al predominio de los pequeños agricultores, ya que éstos se mantienen independientemente de los precios que ofrezca la industria, debido a las razones ya expuestas. La rentabilidad del cultivo es de \$300.000 a \$400.000 por hectárea, según sea el costo de producción, que para la próxima temporada será superior un 20%.

Arroz

La demanda inicial de este producto en la región proviene de los molinos arroceros que se ubican de preferencia en las provincias de Linares y Talca. Estos industriales enfrentan, a su vez, la demanda de los consumidores. Y ella ha experimentado modificaciones en los últimos años. Antes se consumía normalmente arroz de grano corto, pero el gusto de los consumidores fue influido por las sucesivas importaciones de arroz de grano largo. Ello provocó un desajuste de serias consecuencias entre oferta y demanda, que se ha traducido en una crisis, especialmente a nivel de productores campesinos, para los cuales las restricciones de capital y de acceso a tecnología dificultan los cambios de cultivos o variedades.

El arroz de grano largo representa sólo un 30% de la producción total, situación que llevó a los molineros a importar grandes volúmenes de este tipo de arroz durante 1988/89. Ello, sumado al aumento de la producción interna de ambos tipos de arroz, producto de una mayor superficie sembrada, produjo una caída fuerte en los precios que ofrecieron los molinos a los productores durante 1989.

En 1989 los precios oscilaron entre \$2.500 y \$3.000/qq de arroz grano corto. Incluso algunos pequeños productores indicaron que no se les ofreció más que \$1.800 a \$2.000/qq por este tipo de arroz, situación que los llevó a realizar manifestaciones públicas en la ciudad de Talca. Por su parte, el arroz de grano largo alcanzó precios que fluctuaron entre \$4.400 y \$5.500/qq.

Las gestiones tendientes a evitar el problema para la temporada 1989/90 provinieron tanto del sector privado como del sector público. Ambos disminuyeron el stock calculado en 25.000

toneladas- exportando entre el 80% y 85% de éste. Paralelamente, Angelini Grace Chile S.A., ANAGRA, abrió un poder comprador a fines de junio de 1989, ofreciendo \$3.000/qq de arroz grano corto, lo que produjo un alza leve en los precios.

Las soluciones planteadas por los especialistas para el corto y el mediano plazo recomiendan a los productores sembrar ambos tipos de arroz y, en el largo plazo, encontrar variedades de tipo largo con buena adaptación en el país, ya que las variedades que actualmente se cultivan en Chile no tienen los mismos rendimientos que las de grano corto. Presentan limitaciones de tolerancia al frío y son de período vegetativo más largo, exponiendo al cultivo a daños por heladas.

Es importante señalar que si bien es cierto hay una marcada preferencia por el grano largo, en numerosas pruebas degustativas realizadas en USA la gente prefiere los arroces medios y cortos, lo que hace pensar a los especialistas locales que en el corto plazo los consumidores podrían aumentar el consumo de este grano, vía publicidad.

Para la presente temporada se espera una disminución en la oferta de este producto, debido a la menor superficie plantada y a los bajos rendimientos. Estos se calculan bajo 40 qq/Há. en promedio, debido, primero, a la sequía y, en segundo lugar, a temporales que afectaron la zona de Parral -principal productora de arroz- durante el mes de marzo, tendiendo y anegando muchas siembras. Así las cosas, los productores esperan un buen precio.

Porotos

El número de agricultores vinculados a este cultivo fue mayor en la temporada de 1989/90 que en la temporada anterior, lo que se demuestra en parte por el 15% de aumento en la superficie. Estos productores enfrentan una demanda más diversificada de su producto y donde el factor exportación es cada vez más importante e influyente en los precios. En la VII Región operan tres empresas de carácter nacional, exportadoras de este producto. Ellas compran directamente o mediante intermediarios que se vinculan de preferencia a productores de 15 Hás. hacia abajo. Los productores más grandes se ligan por lo general en forma directa con las empresas exportadoras, que entregan insumos (semilla) y trabajan con un precio mínimo garantizado. Es debido a la demanda externa que los precios se han mantenido

atractivos para los productores. En 1989 los porotos Negros se cotizaron en promedio a \$16.300/qq y los Hallado alemán a \$15.800/qq, precios superiores en un 35.8% y 50%, respectivamente, a los del año 1988. Para este año, se espera que los precios se mantengan similares a los de 1989.

Trigo

Crítica fue la situación que afectó a este rubro en la temporada 1989/90, ya que enfrentó una comercialización deficiente: intervención atrasada de COTRISA, con limitaciones en sus volúmenes de compra, junto con un mercado deprimido por una escasa demanda de parte de los molineros, y una producción mayor debido al aumento en la superficie, lo que se tradujo en precios que fluctuaron entre \$3.600 a \$4.000/qq. COTRISA comenzó a funcionar a mediados de enero en Linares y a principios de febrero en Talca, con precios que tuvieron una evolución positiva, subiendo de \$4.000/qq a \$4.400/qq. Por el contrario, el precio ofrecido por los molinos fue disminuyendo, de \$4.050/qq a \$3.600/qq.

Los productores grandes y medianos generalmente accedieron a mejores precios, ya que pudieron llegar a tiempo con sus cosechas a COTRISA, realizar gestiones para colocar mayores volúmenes y/o almacenar su producto; no así el pequeño productor, que no contó con la posibilidad de almacenar y que está sujeto a los compradores "rifleros" que llegan en camiones a adquirir sus cosechas al predio a precios más bajos, pero sin IVA.

Vino

La situación que afecta al mercado del vino siguió siendo difícil durante 1989 y aparentemente lo será en 1990. Los vinos de tipo Cabernet alcanzaron el mejor precio en los meses de abril a mayo, en que se pagó a \$1.400 la arroba, con pago al contado o en ocho cuotas. Pero, en los meses de agosto, octubre, noviembre y diciembre de 1989, enero, febrero y marzo de 1990, no se registraron transacciones.

Los vinos de tipo País, blanco y tinto, no registraron precios entre junio y agosto, ambos meses incluidos. En los meses en que se cotizó, este tipo de vino alcanzó precios entre \$690 a

\$850/arroba, pagados en siete u ocho cuotas. En los meses de enero y febrero de 1990 se transaron en bajos volúmenes a precios similares a los del año anterior, \$850. Una situación parecida a la de los vinos tipo Cabernet ocurrió con los blancos Semillón, que desde octubre de 1989 a febrero de 1990 no registraron transacciones en los mercados, logrando los mejores precios en los meses de marzo (\$1.150/arroba) y junio (\$1.120/arroba), para caer en julio, cuando se pagó a \$770/arroba, también con condiciones de pago que significan siete u ocho cuotas.

La situación anterior tiende a agravarse, ya que es cada vez mayor la producción de uva de exportación y, por ende, aumentan los volúmenes no exportables. En proporción importante, estos son vinificados, con lo cual se produce una sobreoferta que, indudablemente, deprime el precio.

El sector que evoluciona positivamente es el vinculado a las exportaciones de vino, que ha aumentado los volúmenes enviados al exterior. Estos alcanzaron en 1989 un total de 30 millones de litros.

Indudablemente, esta es una situación de crisis, que alcanzó su máxima expresión en el caso de los productores de la zona de secano, los cuales, en muchos casos, no cosecharon las viñas en 1989 ni en 1990.

3.2. MERCADO FRUTICOLA

El dinamismo de este mercado está dado, fundamentalmente, por el mercado externo y, en menor medida, por la demanda interna de estos productos.

Del total producido en las diferentes variedades, más del 50% es destinado al mercado externo. En el caso del kiwi, se exporta el 80% de lo producido en los huertos. El resto se destina al mercado interno, donde se consume en fresco o se procesa para elaborar jugos y congelados. De la producción de uva, se estima que se exportará entre el 70% al 80%, principalmente al mercado norteamericano. El 20% a 30% restante quedará en el mercado interno, donde un 3% a un 5%, aproximadamente, se consume en fresco y, del resto, la mitad se destina a la elaboración de pasas y la otra mitad a la de vinos.

Los porcentajes de exportación de manzanas rojas y verdes son menores (50% a 60%), pero en volumen es casi el doble que la uva o los kiwis. El resto queda en el mercado interno, y tiene como principal destino la elaboración de jugos y deshidratados. Sólo un 5% es para consumo interno en fresco.

La oferta regional y nacional de fruta ha ido en aumento con la incorporación, cada año, de nuevos huertos. Este año la oferta exportable nacional será de más de 100 millones de cajas, de las cuales el aporte de la VII Región es de un 30% aproximadamente.

Los principales problemas que enfrentan los productores son los requisitos de calidad -calibre, condición fitosanitaria, ausencia de residuos tóxicos, etc.-, aumento de la oferta y concentración de ésta en los mercados extranjeros, lo cual trajo como resultado una caída en los precios a la fecha. Esta situación se vio acentuada por el atraso en los embarques, debido al problema que generó la aparición de la mosca de la fruta en Los Andes.

Especie	US\$ 1988/89 Por caja	US\$ 1989/90 Por caja
Manzana roja	12 - 18	10 - 18
Uva	12 - 14	6 - 14
Pera	17 - 28	9 - 24
Kiwis	6,7	10,4

Fuente: Elaboración GIA, a base de los datos de la Asociación Nacional de Exportadores.

Al nivel del retorno a los productores, el negocio de la fruta se hace cada vez menos rentable, ya que enfrenta costos de producción y de fletes marítimos crecientes.

	RETORNO (US\$ Caja)		
	1987/88	1988/89	1989/90
Manzana	4,3	4,2	3,0
Uva	2,10	2,9	2,5
Pera	9,0	5,8	2,5

Fuente: Elaboración GIA, a base de los datos de la Asociación Nacional de Exportadores.

3.3. MERCADO DE INSUMOS Y MAQUINARIA AGRICOLA [1]

a) SEMILLAS, FERTILIZANTES, PESTICIDAS

Aunque no se cuente con información precisa acerca de los volúmenes de agroquímicos transados en el mercado regional, la opinión unánime de los agentes involucrados es que éstos fueron mayores que los de la temporada pasada. Se aducen varias razones: por un lado, hay un aumento de la superficie de cultivos, lo que requiere un uso intensivo de estos productos, como es el caso del tomate conservero y del tabaco, sumado a una incorporación creciente de huertos que entran en producción; por otro lado, las condiciones climáticas resultaron en un aumento de plagas y enfermedades que afectan principalmente a los cultivos tradicionales.

La oferta de estos insumos la hacen representantes o comercializadores de las firmas transnacionales que los producen, como Bayer, Dow, Hoechst, y de firmas nacionales como Anasac y Soquimich. También adquieren importancia las agroindustrias, que en varios casos contratan la producción, otorgan estos insumos y fijan sus precios.

[1] Precios correspondientes a febrero de 1989 y febrero de 1990.

En cuanto a la demanda de dichos insumos, se aprecian diferencias si se trata de agricultores grandes, medianos o pequeños. Lo usual es que los grandes productores de las provincias de Curicó y Talca se abastezcan en los mercados de la Región Metropolitana y que el agricultor grande dedicado a los cultivos básicos se maneje con stock de insumos. Diferente es la situación de los agricultores que se relacionan con las agroindustrias de la región, las cuales entregan parte de los insumos (semillas) y para el resto abren líneas de crédito en empresas locales, donde el agricultor retira lo necesario, valor que queda abonado a su cuenta y es descontado al final de la temporada.

También existe la opción, como en el caso de IANSA, de que la propia agroindustria otorgue crédito e insumos y/o dinero.

En el caso de los productores de fruta, lo más usual es que la empresa con la que exportan les otorgue adelantos para la adquisición de los insumos, que se descuentan al momento de las cosechas. Esta situación es generalizada para los medianos y pequeños productores.

Por su parte, el parcelero de cultivos tradicionales y que no se vincula a las agroindustrias se abastece -al igual que el pequeño agricultor- en los mercados de su localidad o de localidades cercanas. En algunos casos compran a crédito, y también a crédito contra cosecha.

Por lo general, cuando el agricultor compra volúmenes mayores (caso de productores grandes) puede llegar a obtener hasta un 30% de descuento, situación que es inalcanzable para los agricultores más pequeños, quienes, por lo general, van comprando en cantidades pequeñas y a los precios más altos.

Fertilizantes - precios

Las bajas considerables en los precios reales de estos insumos, a excepción del sulfato potásico, quedan registrados en los siguientes antecedentes (Cuadro Nº 27).

CUADRO Nº 27

PRECIOS Y VARIACION REAL DE FERTILIZANTES FEBRERO 1989 Y 1990

PRODUCTO	PRECIOS DE FEBRERO 1989 \$/TON.		Precios nominales de febrero 1990	Variaciones reales entre ambos años (porcentaje)
	Precios nominales	Precios reales a febrero 1990		
Sulfato Potásico	72.500	89.378	90.270	1,0
Salitre Potásico	49.500	61.024	60.430	-0,9
Salitre Sódico	34.250	42.223	40.700	-3,6
Fosfato Diamónico	72.000	88.762	81.100	-8,6
Superfosfato Triple	62.000	76.434	68.230	10,7
Urea Granulada y P	63.000	77.666	66.500	-14,4

Fuente: Precios de mercado, cotizados en los principales centros urbanos de la VII Región.

Estos son precios promedios estimados sobre una variación muy amplia que se detecta en el mercado regional. Un mismo tipo de fertilizante puede cotizarse a precios que difieren en un 20%, siendo el promedio de las fluctuaciones entre un 5% y un 9%.

Los agroquímicos, herbicidas, pesticidas y fungicidas más utilizados han experimentado alzas nominales considerables, que en el caso de los herbicidas alcanzaron el 40.5% (Venzan, utilizado en remolacha, \$18.000/Kg. a \$25.300/Kg.), variando en promedio los precios, entre una temporada y otra, en un 25%.

Los insecticidas más utilizados en los cultivos básicos y principales de la zona, como el Tamaron, Volaton, Ambush, aumentaron sus precios nominales en un 26.6%, 14.3% y 5%, respectivamente, entre febrero de 1989 y febrero de 1990.

Los fungicidas, por su parte, experimentaron aumentos fuertes en el caso de Cruzat y Benlate (52.8% y 37%). El resto se mantuvo en alzas entre el 11% (Azufre Mojable) y 15.5% (Impact, utilizado en trigo).

Los precios de las semillas también presentan alzas entre los años 1989/90, siendo la del maíz la más evidente (Cuadro Nº 28).

CUADRO Nº 28

PRECIOS DE SEMILLAS Y SUS VARIACIONES REALES ENTRE 1989 Y 1990

SEMILLA	Precios nominales febrero 1989	Pesos reales a febrero 1990	Precios nominales febrero 1990	Variación precios entre ambos años (porcentaje)
Remolacha	1.700	1.918	2.000	4,3
Arroz	55	62	70	12,9
Maíz	771	870	1.090	25,3

Fuente: Precios de mercado, cotizados en los principales centros urbanos de la VII Región.

La excepción la constituyó la semilla de trigo producido con riego, que se mantuvo a \$72/Kg.

En cuanto a las semillas de hortalizas, éstas vieron incrementados los volúmenes de venta con respecto al año anterior, fundamentalmente las de sandía y de melones, producto de la expansión de este rubro en las zonas de Corinto y Penciahue (Provincia de Talca). Sin embargo, el aumento más notable fue experimentado por los volúmenes transados de semilla de tomates. Se estima ese aumento en un 50%, especialmente tratándose de la semilla destinada al cultivo bajo plástico, siendo el precio para la variedad Caramelo de \$1.800.000/kilo, en tanto que el kilo de tomate para cultivar al aire libre se cotizó a \$570.000/kilo (variedad Laser y President), en la temporada 1989. Las semillas para tomate industrial son distribuidas por las propias agroindustrias.

Este panorama de alzas en casi la totalidad de los insumos tiene un impacto directo en los costos de producción. En el caso de los principales cultivos anuales, como maíz, arroz, maravilla y remolacha, corresponden a un 60.1%, 38.5%, 46.6% y 32.5% del

total de los costos de producción. Por tanto, alzas de un 20% a 40% en los precios de los insumos tienen una gran incidencia en los costos directos totales.

3.4. MAQUINARIA AGRICOLA [1]

La VII Región cuenta con al menos 17 empresas distribuidoras y/o comercializadoras de equipos y maquinarias agrícolas, ubicadas ocho de ellas en la ciudad de Curicó, cinco en Talca, dos en Linares y dos en Parral. En algunos casos, también venden maquinarias y/o equipos usados. Durante la temporada 1989/90, al igual que en años anteriores, las transacciones se concentraron mayoritariamente entre los meses de marzo a septiembre, siendo los tractores de potencia mediana (77 HP) los con mayor demanda, al igual que los implementos de preparación de suelos, como rastras y arados, cuyo precio fluctuó en 1989 entre \$600.000 y \$1.300.000, dependiendo del tamaño y la procedencia.

El precio de los tractores es cotizado normalmente en dólares, por lo que no presenta variaciones importantes durante el año. Pero existe, en cambio, una relación directa entre el precio, la potencia y la procedencia, siendo los de la marca John Deere los más caros.

En promedio, un tractor chico, de 55 HP, alcanza un valor de US\$7.250; uno de 70 HP, se cotiza en US\$8.900; en tanto que uno de 77 HP cuesta US\$15.550. Los tractores de 100 HP fluctúan entre US\$16.100 y US\$16.300.

Los implementos agrícolas, por lo general, se cotizan en pesos o en unidades de fomento, UF. Un arado subsolador cuesta alrededor de \$103.448, en tanto que el arado cincel llega a 77 UF, lo mismo que una rastra integral de 18 discos. Por su parte, las abonadoras de 300 Kg. alcanzaron un valor de US\$1.387 y un equipo pulverizador US\$1.846.

Otro implemento que tuvo gran demanda durante el año 1989 fue el de las nebulizadoras, como parte del equipo frutícola; su valor

[1] Los valores en dólares son al mes de febrero-diciembre 1990, donde 1 US\$ = \$292,46.

promedio es de \$1.600.000 y en su rendimiento máximo puede atender 25 Hás.

Los compradores más habituales son los parceleros y los empresarios agrícolas, siendo los primeros los que solicitan más créditos. La gestión es realizada por la propia empresa vendedora ante los bancos o el INDAP que, por lo general, les pide en garantía la máquina que necesitan comprar y/o la hipoteca de la parcela. El empresario agrícola, en cambio, gestiona por sí solo su crédito o realiza compras al contado.

CUADRO Nº 29

TARIFAS DE SERVICIOS Y TRABAJOS AGRICOLAS FEBRERO 1989 Y 1990. VII REGION

SERVICIO	Precios nominales febrero 1989	Precios reales a febrero 1990	Precios nominales febrero 1990	Variación precios entre ambos años (porcentaje)
Tractor solo	3.000	3.385	5.000	47,7
Rastraje	4.000	4.514	5.000	10,8
Aradura	5.000	5.642	7.500	32,9
Nivelación suelo	2.500	2.821	4.000	41,8
Cosecha maíz (qq)	4	-	6,5	2,5 (*)
Cosecha trigo, maravilla (qq)	2,5	-	2,5	- (*)
Siembra trigo, maíz, maravilla	4.000	4.514	6.000	32,9
Siembra remolacha	6.000	6.770	10.000	47,7

(*) Variación en qq.

Fuente: Precios de mercado. Trabajo de terreno.

El principal problema que enfrentan los agricultores en esta área es de tipo financiero, producto de las altas tasas de interés que cobran los bancos.

En lo que va corrido del año 1990 las empresas han vendido, en promedio, aproximadamente un cuarto de lo que se había vendido el año anterior a la misma fecha.

Donde se manifestaron alzas considerables durante la temporada 1989/90 fue en los precios de trabajos y servicios agrícolas.

Estas alzas se deben, según los prestadores de servicios, al aumento en los costos de mantención de los equipos, pero según los contratadores tienen su origen en la poca oferta que existe de estos servicios.

Las fumigaciones aéreas o en barra mantuvieron sus precios nominales en \$2.400/Há., lo cual significó un descenso en los precios reales entre 1988 y 1989. Las cosechas de trigo y maravilla se mantuvieron en 2.5 qq/Há.

En este aspecto, el principal problema que enfrentan los usuarios es el de "oportunidad" de realización de labores, debido a la oferta de estos servicios, que es muy inferior a la demanda que de ellos existe. A esto se suma el aumento de los precios que deben enfrentar los productores, lo cual tiene un impacto enorme en los costos directos de producción, ya que, en promedio, el ítem "maquinaria" representa un 39% de los costos de producción en cultivos como trigo, maíz, remolacha, arroz y maravilla.

Prácticamente, son pocas las empresas establecidas como tales que prestan estos servicios en la VII Región. Lo más usual es que algunos agricultores den servicios con sus propias maquinarias.

La provincia de Curicó concentra el mayor número de este tipo de agricultores. Se registran 11 aproximadamente, cifra que decae a seis o siete en las provincias de Talca y Linares, adonde llegan los servicios de maquinarias provenientes de Temuco, principalmente para las labores de cosecha.

3.5. MERCADO DE CAPITALES

CREDITO AGRICOLA

En la VII Región operan 12 bancos y todos ellos con líneas de crédito hacia el sector agrícola.

Según las colocaciones en dicho sector, a agosto de 1989, los tres bancos que concentran casi dos tercios del total de estas colocaciones son: el Banco de Chile, el Banco del Estado y el Banco Nacional (Cuadro Nº 30).

CUADRO Nº 30

COLOCACIONES REALES EN AGRICULTURA Y GANADERIA A AGOSTO 1988 Y 1989. VII REGION (pesos de agosto 1989)

B A N C O	1988		1989		Variación 1989 c/r 1988 (porcentaje)
	Monto en millones de pesos	Partic. de cada banco en el total (porcentaje)	Monto en millones de pesos	Partic. de cada banco en el total (porcentaje)	
De Chile	10.001	34,2	9.911	33,7	-0,9
Del Estado	5.694	19,4	6.266	21,3	10,0
Nacional	4.803	16,4	4.833	16,5	0,6
Santiago	2.104	7,2	2.645	9,0	25,7
Otros (8)	6.664	22,8	5.744	19,5	-13,8
TOTAL	29.266	100,0	29.399	100,0	0,45

Fuente: Superintendencia de Bancos e Instituciones Financieras, SBIF.

No fue posible obtener estos datos en las sucursales de la región, de manera que se han utilizado los que proporciona la Superintendencia de Bancos e Instituciones Financieras. Es conveniente aclarar que estas colocaciones incluyen, además de

las vigentes, las correspondientes a letras de créditos y a las colocaciones vencidas, lo que puede sobredimensionar algunos valores y, por ende, sus variaciones.

En el segundo semestre de 1989 entró en funcionamiento la sucursal en Curicó del Banco del Desarrollo, el cual posee una importante línea de créditos agrícolas, cuyas colocaciones en el sector alcanzan la suma aproximada de 100 millones de pesos.

En lo que va corrido del año 1990, las colocaciones han disminuido en relación a igual fecha del año anterior, debido al alto valor de las tasas de interés, que han fluctuado entre un 12% y un 17% anual en los diferentes bancos que funcionan en la región.

Los tres bancos principales funcionan con créditos agrícolas de operación anual y de inversión. Este último, por lo general, lo obtienen los productores más grandes y que cuentan con garantías reales. Los agricultores pequeños y/o medianos que logran acceder a créditos de este tipo, deben usualmente, dar en garantía sus propiedades, hipotecándolas, situación que desanima a muchos agricultores respecto a la posibilidad de gestionar créditos.

A la fecha, sólo el Banco del Estado de Chile y el Banco del Desarrollo realizan un control técnico del crédito, sistema que les parece atractivo a los demás bancos, pero que aún no implementan.

CREDITO DESTINADO A PEQUEÑOS PRODUCTORES

Los pequeños agricultores de la VII Región sólo cuentan con la posibilidad de acceder a los créditos que otorga INDAP y, en menor medida, a los de los ONG regionales.

INDAP opera con tres tipos de crédito:

- a) Largo plazo habitacional rural, que es un crédito de enlace entre la Secretaría Regional de Vivienda y Urbanismo, SERVIU, y el beneficiario, destinado a agricultores y pobladores rurales con un interés del 7% anual. Es calificado por INDAP como rápido y 100% recuperable, ya que queda en garantía el subsidio otorgado por SERVIU. En la VII Región, durante 1989, se otorgaron 216 créditos más que el año anterior, alcanzando

un monto total de \$ 134.442.000, superior en un 100% al año anterior (Cuadro Nº 31).

CUADRO Nº 31

CREDITO ENLACE SUBSIDIO HABITACIONAL RURAL SERVIU VII REGION (en pesos de 1989)

A R E A	1988		1989		Variación-Porcentaje	
	Número	Monto miles de pesos	Número	Monto miles de pesos	Número %	Monto %
Curicó	41	15.999	97	44.622	136,6	178,9
Talca	23	6.874	48	14.812	108,7	115,5
Linares	25	8.832	90	17.197	260,0	94,7
Cauquenes	88	33.467	88	24.768	0,0	-26,0
Parral	29	8.510	72	22.505	148,3	164,4
Curepto	1	405	28	10.538	270,0	2.502,0
TOTAL	207	74.087	423	134.442	104,3	81,5

Fuente: INDAP Talca.

Las variaciones espectaculares, tanto del número de beneficiarios como de los montos en pesos (exceptuando Cauquenes, que ya había sido favorecido), difícilmente tienen otra explicación que no sea de carácter político, ya que se producen justo en el año decisivo para el país; año de elecciones y durante el cual el tema de la vivienda fue una herramienta muy usada por el gobierno anterior para atraer apoyo popular.

b) Crédito de largo plazo agrícola destinado a: 1) frutales (kiwis, peras, frambuesas) y ganadería (ganado carne, ganado leche). Opera contra presentación de un proyecto elaborado por profesionales inscritos en el programa (P.T.T.I.) o independientes; y 2) empastadas, invernaderos y maquinaria. Este tipo de crédito funciona contra presentación de un flujo

de caja y es requisito que los agricultores participen en el P.T.T.B. o que cuenten con asistencia técnica.

El total de estos tipos de créditos ha disminuido entre las dos últimas temporadas a casi la mitad de los beneficiados y en aproximadamente tres cuartos del monto en pesos (Cuadro Nº 32).

CUADRO Nº 32

CREDITO LARGO PLAZO (SIN SUBSIDIO HABITACIONAL) INDAP VII REGION (en pesos de 1989)

A R E A	1988		1989		Variación-Porcentaje	
	Número	Monto miles de pesos	Número	Monto miles de pesos	Número %	Monto %
Curicó	39	35.420	26	8.352	-33,3	-76,4
Talca	13	4.452	16	5.789	23,1	30,0
Linares	37	31.322	-	-	-	-
Curepto	-	-	-	-	-	-
Parral	47	24.673	12	4.688	-74,5	-81,0
Cauquenes	18	3.457	24	6.266	33,3	81,2
TOTAL	154	99.324	78	25.095	-49,4	-74,7

Fuente: INDAP Talca.

El rubro favorecido es el de los frutales, con un 40% del total de los créditos otorgados. El área favorecida fue Cauquenes, en primer lugar, y después Talca. El aumento hacia el área de Cauquenes se debió a la condición de sequía que afecta con mayor intensidad a esa zona, lo que también influyó para que los préstamos de emergencia por sequía solicitados a mediados de 1989 se concentraran igualmente en esta provincia (Cuadro Nº 33). Estos créditos fueron otorgados en unidades de fomento.

CUADRO Nº 33

PRESTAMO EMERGENCIA POR SEQUIA 1989. VII REGION

AREA	Nº	%	\$ (mil)	%
Curicó	303	9.2	7.515	9.4
Talca	135	4.1	3.195	4.0
Curepto	468	14.2	9.655	12.0
Linares	264	8.0	6.600	8.2
Parral	863	26.2	18.040	22.5
Cauquenes	1.264	38.3	35.295	43.9
TOTAL	3.297	100.0	80.300	100.0

Fuente: INDAP Talca.

Los créditos de corto plazo de INDAP se otorgan contra una solicitud del interesado; tienen un interés de un 7.5% anual, con un plazo máximo de un año.

Los rubros principales que se benefician de este crédito son:

	1988/89 (Há.)	1989/90 (Há.)
Trigo	5.318	7.114
Arroz	4.278	3.571
Frejol	3.266	885

Fuente: INDAP Talca.

El rubro más importante durante los dos últimos años es el trigo, ya que, por razones expuestas anteriormente, muchos agricultores se volcaron a este cultivo.

La distribución de estos créditos en la VII Región se concentra en Linares y Parral para los dos últimos años, tanto en el número de beneficiarios como en los montos en pesos (Cuadro Nº 34).

CUADRO Nº 34

CREDITO CORTO PLAZO. VII REGION
(en pesos de 1989)

A R E A	1988		1989		Variación-Porcentaje	
	Número	Monto miles de pesos	Número	Monto miles de pesos	Número %	Monto %
Curicó	392	84.443	351	76.166	-10,4	-9,8
Talca	375	80.398	552	87.864	47,2	9,3
Curepto	117	5.896	59	3.468	-49,6	-41,2
Linares	734	148.070	1.024	127.002	39,5	-14,2
Parral	685	99.385	712	89.577	3,9	-9,9
Cauquenes	443	25.596	419	24.863	-5,4	-2,9
TOTAL	2.746	443.788	3.117	408.940	13,5	-7,8

Fuente: INDAP Talca.

INDAP saneó la situación de aproximadamente 2.700 parceleros morosos de la región, condonando las deudas de 1983 hacia atrás, para lo cual evaluó los casos, primando antecedentes tales como fallecimiento del agricultor, baja del precio de la carne, devaluación del peso y precios de rubros muy fluctuantes. Esto se ha traducido en que desde 1983 a 1989 la recuperación sea de un 80%, aproximadamente.

ENDEUDAMIENTO

A nivel regional existen pocos estudios que den cuenta del endeudamiento del sector agropecuario. Al interior del documento

"Plan Cauquenes" [1] hay un estudio específico para la provincia, donde se muestra que si bien este problema es de envergadura, sus volúmenes no superan el 3% total de la deuda regional total. De este estudio, que entregó algunos datos regionales, y de la publicación "Endeudamiento Agrícola Nacional" [2], ambos con datos de la SBIF de 1988 el primero, y de 1989 el segundo, se entregan algunas cifras para tener un acercamiento más preciso a la magnitud de este problema, que además afecta al sector agrícola a nivel nacional.

La estructura del endeudamiento regional, al mes de agosto de 1988, era la siguiente:

CUADRO Nº 35

ENDEUDAMIENTO DE LA VII REGION (agosto de 1988)

DEUDA	\$ (millones)	Participación deuda (%)
Vigente no reajutable	18.708	36,50
Vigente reajutable	28.409	55,40
Vigente moneda extranjera	841	1,64
Vencida no reajutable	662	1,30
Vencida reajutable	2.634	5,13
Vencida moneda extranjera	18	0,03
TOTAL	51.272	100,00

Fuente: Plan de Desarrollo de Cauquenes.

[1] "Plan Cauquenes", Depto. Agrícola de la Gobernación. Intendencia Regional Ministerial. Gobernación Provincia de Cauquenes. Junio 1989.

[2] Bravo Barros, Carlos. Endeudamiento Agrícola Nacional. 1989.

Hay que hacer notar que estas cifras no consideran las deudas castigadas y tampoco incluyen aquellos créditos que han sido otorgados a los agricultores de esta zona fuera de las oficinas bancarias de la región.

La distribución de los deudores, a febrero de 1989, en relación a la deuda vigente, cuyo total es menor a la cifra de agosto de 1988, es como sigue.

	FEBRERO 1989	
	Número Agricultores	Monto (mill \$)
Hasta \$10 mill.	1.694	4.455
10 - 40	349	7.124
+ 40	157	15.770
TOTAL	2.200	27.349

Fuente: Carlos Bravo Barros. Nota [2], pág. 67.

De donde se desprende que el 7.1% de los deudores es responsable del 57.7% del total de la deuda vigente a esa fecha y que el 92.9% restante de los agricultores deben responder por menos de la mitad.

Esta situación ha llevado a varias renegociaciones, pero en definitiva, y a juicio de los afectados, ellas dilataron el problema o lo "chutearon", como dicen los agricultores, sin resolverlo.

3.6. MERCADO DE LA TIERRA [1]

Este mercado presenta diferencias en cuanto a número de transacciones y precios, según sea la zona y/o provincia de la VII Región de que se trate.

Los suelos que se encuentren próximos a los centros de consumo -packing, agroindustrias, centros urbanos- y que tengan potencialidad para los rubros de exportación, se transan, por lo general, a precios mejores. Dada esta situación y al igual que otros mercados regionales aquí analizados, la provincia de Curicó es la que presenta mayor dinamismo, en especial los sectores de Teno, Curicó, Molina, Sagrada Familia, Los Niches, donde el valor de una hectárea de riego sin plantaciones fluctúa entre \$800.000 a \$1.250.000, valor que aumenta en un 30% si se ubica sobre la Carretera Panamericana.

Los suelos aptos para empastadas se transan en \$300.000 a \$500.000 por Há.

Con un valor intermedio se ubican los precios de la tierra apta sólo para cultivos anuales con riego, que se transó a valores de \$650.000 a \$850.000 por Há., dependiendo de la ubicación, de su acceso a carreteras y de las limitantes de tipo físico que posean.

En la provincia de Talca es en los sectores de San Clemente y Pelarco donde este mercado es más ágil, pero los valores caen en un 50% aproximadamente en relación a los alcanzados en la provincia de Curicó. En estas zonas, el valor de una hectárea regada fluctúa entre \$300.000 y \$600.000, según las mayores o menores posibilidades de cultivos, ubicación y tamaño de la propiedad. Por el contrario, si se trata de suelos con aptitud para cultivos, asociados a la ganadería, los precios bajan a \$100.000 por Há.

[1] Precios correspondientes a los meses de febrero y marzo 1990, donde 1 US\$ = 292,46 y 1 US\$ = 296,66, respectivamente.

Un hecho importante de destacar es el alza aproximada de un 20 a 25% en suelos con posibilidades hortícolas, debido sobre todo a un aumento en la demanda de esos suelos, producto de la instalación de agroindustrias procesadoras de tomates en la región.

En la provincia de Linares las tierras planas de riego se cotizaron entre \$450.000 y \$650.000/Há.

Los precios más bajos se registran en la provincia de Cauquenes, principalmente porque es una zona de secano y los suelos tienen por tanto pocas alternativas de uso, además de ser de clases VI y VII en su mayoría (33% y 39.9%, respectivamente). En esta provincia los suelos clase IV alcanzaron un valor de \$80.000 a \$120.000/Há., precios que caen en alrededor de un 60% si se trata de suelos clase VI, que se cotizaron entre \$40.000 y \$60.000/Há. La única área de esta provincia donde la tierra alcanza mejores precios, aunque es de secano, es la comuna de Chanco. Allí se cotiza entre \$500.000 y \$600.000/Há., en especial por ser una zona que permite mayor almacenamiento de humedad en los suelos, sumado a que durante este año entra en funcionamiento la carretera pavimentada que une la comuna a la ciudad de Cauquenes.

El tamaño de las propiedades es variable. En la temporada, se transan predios de 6.5 Há. a 70 Há. en la provincia de Curicó, indistintamente con o sin frutales, de cultivos o con aptitud ganadera.

En la provincia de Talca es donde se transan propiedades de mayor superficie, variando de 40 Há. hasta 400 Há.

En la provincia de Linares, el promedio de propiedades vendidas fue de 100 a 120 Há. y en Cauquenes de 5 a 30 Há.

En la mayoría de los casos en que se ofrecen propiedades mayores a 50 Há., se trata de propietarios fuertemente endeudados que desean traspasar la deuda.

En el caso de los predios pequeños o menores de 50 Há., se trata de productores de tipo empresarial que venden sólo parte de sus propiedades.

Durante la temporada 1989/90 se registraron pocas ventas de parcelas correspondientes a asignatarios de la reforma agraria,

ya que los que se han mantenido hasta esta fecha tienen la esperanza de permanecer en la actividad con mayor apoyo, ahora que se están produciendo cambios políticos en el país. Ofertas han recibido, principalmente, de inversionistas regionales o de fuera de la zona y de quienes eran propietarios de las tierras cuando éstas constituían parte de los fundos.

La actividad de arriendo de tierras también es fuerte en los valles regados de la región y sobre todo en las provincias de Curicó y Talca. En éstas, los precios que fueron un 10% a 15% superiores a la temporada anterior se fijan según la aptitud. Así es como la hectárea para maíz, tabaco y remolacha alcanzó un valor de \$100.000, siendo los demandantes más bien productores de tipo empresarial y los oferentes, en muchos casos, parceleros que dan en arriendo parte de sus tierras para contar con un ingreso en dinero efectivo.

Los suelos para siembras de trigo se arrendaron a un precio que fluctúa entre \$70.000 y \$45.000/Há., dependiendo de la calidad.

En Linares, los precios son similares a los de Talca, siendo superiores en la zona de "El Tránsito" y menores en el sector "La Montaña". Los valores fluctúan entre \$50.000 a \$80.000 con aptitud para trigo, poroto y remolacha.

En la provincia de Cauquenes predomina la mediería por sobre el arriendo como forma de acceder a la tierra. Los arriendos alcanzan valores de \$20.000 a \$25.000/Há., para trigo y lenteja.

Por último, y volviendo a los valles regados de la región, habría que decir que el arriendo de viñas fue más importante que en años anteriores, en especial las cepas Cabernet, Cot, Semillón y Sauvignon; se arrendaron en promedio a \$150.000/Há., ya que la región experimenta un auge en la demanda por viñas con cepas que se pueden vinificar para exportación, producto de la instalación de empresas con capitales extranjeros.

En términos generales, la modalidad más usada de pago por el arriendo de tierra es la cancelación del 50% del valor al contado y el resto contra cosecha, aunque en las zonas donde hay mayor presión por arrendar se paga al contado el total del valor, y por anticipado.

La mediería, como se dijo anteriormente, es bastante fuerte en la provincia de Cauquenes, en especial cuando el año se prevé

bueno para el cultivo de trigo. Ello no sucedió esta última temporada, lo que afectó las medierías, que disminuyeron debido a que los dueños de tierra, ante una situación desfavorable del precio del cereal, derivaron al rubro empastadas -el cual no se trabaja en mediería-, dejando fuera de esta actividad a los pequeños campesinos.

En las demás provincias la mediería se da con mayor intensidad entre los minifundistas del secano interior y, en menor medida, entre los parceleros.

3.7. MERCADO DE TRABAJO

En las zonas agrícolas de la región del Maule, al igual que en las del resto del país, la oferta de trabajo es mayor que la demanda, por cuanto a la fuerza de trabajo de origen rural se suma la de origen urbano que no se logra emplear en su área, situación que se ve agudizada en los meses de verano, cuando el contingente de trabajadores aumenta por la incorporación de estudiantes y dueñas de casa.

La demanda de empleo obedece a la estructura productiva de la región. Esta posee zonas especializadas en determinados rubros (la fruta en Curicó, cultivos anuales en Linares, etc.), lo que origina una concentración de esta demanda en determinados meses del año y una caída en meses que, por lo general, son los de condiciones climáticas más adversas.

Este desequilibrio en la estructura productiva otorga un carácter más temporal que estable al trabajo. Y es así como en la región existen aproximadamente tres tipos de empleo agrícola con características propias:

- a) Trabajo permanente con contrato indefinido, leyes sociales, sueldo base, bonificaciones y, en algunos casos, regalías y la posibilidad de explotar para sí una pequeña superficie de tierra. Este tipo de trabajo se da más que nada en explotaciones medianas, grandes y diversificadas en rubros como: 1) ganadería; 2) fruticultura; 3) cultivos industriales; y 4) otros.

Es el tipo de trabajo más escaso de la región.

- b) Trabajo a contrata, por el cual se emplea a las personas permitiéndoles dar vuelta el año realizando diferentes faenas, con sueldo base, leyes sociales y, en algunos casos, bonificaciones. Corresponde al empleo que se ofrece en explotaciones, principalmente frutícolas, de gran tamaño.
- c) Trabajo temporal, que es el más usual. Involucra a un elevado número de trabajadores, hombres y mujeres, adultos y jóvenes. El salario se fija a trato o al día y en la mayoría de los casos no contempla leyes sociales. Es usado en todo tipo de explotaciones, pero es más relevante en la frutícola. Tanto en las labores de los huertos como en los packing vinculados a éstos.

Los salarios-promedio varían de acuerdo al tipo de empleo -descrito anteriormente- y al rubro en cuestión. También dependen de la zona al interior de la región, ya que existen algunas -en la provincia de Curicó, por ejemplo- que son fuertes demandantes de trabajo en determinadas épocas del año (diciembre-marzo-abril), lo que influye en algún grado sobre el valor de los salarios.

Durante la presente temporada los salarios se comportaron como se indica en el siguiente cuadro:

CUADRO Nº 36

SALARIOS PROMEDIOS NOMINALES EN LA VII REGION

	1988/89 \$/día	1989/90 \$/día
Permanente	600	700 - 800
Temporal contrata	600	850 - 900
Temporal fruta huerto	600 - 1.000	750 - 1.200
Temporal cultivo industrial	700 - 900	750 - 1.000
Temporal packing	600 - 1.000	750 - 1.300
Temporal cosecha cultivo	800 - 900	1.000 - 1.400

Fuente: GIA. Trabajo de Terreno.

Las fluctuaciones obedecen a factores relacionados con ubicación y con la existencia de alternativas laborales cercanas.

Llama la atención lo poco que aumentaron los salarios, en un período en el cual el país vivía importantes cambios políticos, que llevaron a pensar en un impacto considerable en este ítem, cosa que no ocurrió.

En opinión de algunos dirigentes de organizaciones sindicales, no se produjeron porque no hubo presión suficiente por parte de los trabajadores (excepto algunas experiencias con resultados positivos en la zona de Molina). La razón principal de este hecho sería la carencia de organizaciones capaces de llevar a cabo este tipo de tareas.

La distribución de las fuentes demandantes de empleo no es homogénea en la región. Ellas se concentran en la provincia de Curicó, entre Teno y Molina, sobre el eje Panamericana Norte-Sur, debido a que es allí donde se ubica el mayor número de huertos frutales y, por lo tanto, el mayor número de packing, frigoríficos y agroindustrias procesadoras de fruta:

a) Catorce empresas que exportan fruta fresca, incluidas:

- UTC
- David del Curto
- Unifrutti
- Standard Trading
- C y D
- Frupac
- Coopefrut
- Cenkiwi
- y otras 7 que junto a Coopefrut y Cenkiwi son de carácter regional.

b) Cuatro empresas regionales deshidratadoras.

c) Dos empresas productoras de jugo de frutas, que son las más grandes y tecnificadas del país: Iansa y Prodasa.

d) Cuatro viveros; además de la Industria Azucarera Nacional; cuatro viñas productoras de vino de exportación; y tres molinos cerealeros.

A ello habría que agregar que en un sondeo realizado entre las zonas de Lontué, Molina y Sagrada Familia se registraron once packing satélites, que empleaban temporalmente a alrededor de 1.970 personas, provenientes en su mayoría de la misma zona y de otras regiones.

Este panorama cambia hacia la provincia de Talca, donde prácticamente no hay centrales frutícolas grandes, y domina el packing satélite. En la provincia de Linares vuelven a aparecer empresas grandes, como Coopefrut y Unifrutti, acompañadas de Agrinova (capitales árabes) y Frutisur, además de IANSA y empresas procesadoras y exportadoras de leguminosas (Agroprodex, Indus, Anagra).

Por lo general, en las empresas que están sobre el eje Panamericana Norte-Sur se emplean personas que viven en los sectores marginales de las ciudades de Curicó y Linares, y jóvenes estudiantes. Normalmente, estas empresas cuentan con locomoción propia y en algunos casos ofrecen colación.

Los packing satélites trabajan habitualmente con personas de los alrededores, de origen más bien rural; los sueldos son algo inferiores, así como las exigencias. Asimismo, las condiciones de trabajo son de peor calidad.

La VII Región no se caracteriza por expulsar gente en busca de trabajo a otras regiones. Por el contrario, atrae mano de obra desde esas otras, principalmente desde la IX Región, y en los meses de diciembre a enero desde la Región Metropolitana. Al interior de la región, se da bastante inmigración desde las zonas del secano interior hacia los valles regados, entre los meses de diciembre a abril.

Situación laboral de la mujer en el sector agrícola. VII Región

Las mujeres que participan del trabajo agrícola asalariado son en su mayoría estudiantes y dueñas de casa, de edades que fluctúan entre los 16 años y los 45 años. Proviene de los sectores marginales de las ciudades más cercanas, de los villorrios rurales y de las áreas rurales propiamente tales. Muchas poseen enseñanza básica completa, en menor medida enseñanza media y cada vez es menor el número de mujeres que no tienen ningún nivel de educación. La mayoría de ellas cuenta con

años de experiencia, debido a su integración temprana a este tipo de trabajos. Un gran número de trabajadoras son madres.

El trabajo que aparece como mayor demandante de mano de obra femenina es el de packing, especialmente en las provincias de Curicó y Linares, durante los meses de febrero y mediados de abril. Las labores comúnmente realizadas por las mujeres son las de limpia, selección y embalaje de fruta fresca, y las formas de pago son, indistintamente, "al día" o "a trato". Durante la presente temporada (1989/90), los salarios pagados al día oscilaban entre \$750 y \$1.300, y en la forma a trato hubo dos modalidades: a) una cantidad fija de \$510 más otro tanto por caja (\$12/caja); b) un valor por caja, que fluctuó entre \$40 a \$45.

Las mujeres son preferidas por los empleadores porque se les considera más prolijas en la selección, factor de mucha importancia en estos momentos en que se exige más cuidado en la selección del calibre de estas frutas.

En cuanto a las condiciones de trabajo, éstas varían enormemente de un packing a otro, siendo más regulares las de los packing centrales. Estos lugares cuentan con baños higiénicos, casinos y una infraestructura en general más sólida. Las mayores variaciones se encuentran en los packing satélites; hay desde aquellos que cuentan con baños químicos y casinos rústicos hasta otros donde sencillamente no hay baños de ningún tipo, ni lugar apropiado para realizar las comidas. Y hay que lamentar, además, que estos últimos constituyan la mayoría.

También los horarios de trabajo son variables: en las Centrales, por lo general, se trabaja en turnos de ocho horas, más una hora ó 45 minutos de colación; en los packing satélites, en cambio, normalmente el horario está determinado por el volumen de fruta que se ha cosechado, alcanzándose a veces jornadas de doce a catorce horas. Por su parte, las regalías también varían de un packing a otro: en algunos se otorga locomoción, en otros no. Los tiempos contemplados para descanso también son variables, pero no sobrepasan los 10 a 15 minutos.

El segundo lugar de importancia donde pueden ocuparse las mujeres es en los huertos y campos cultivados. En estas últimas temporadas se ha incorporado masivamente a las labores de raleo de uva y manzanas; cosecha de manzanas y peras; cosecha de porotos, pica, repica y desmalezado de remolacha; desmalezado en

plantaciones de kiwis; corte de espiga de maíz; abono; desinfección y deshijación de tabaco. De todas estas labores, la de cosecha de manzanas y peras es la más "sentida" por las mujeres, ya que deben trabajar con las mismas escaleras y cachos que los hombres.

Los salarios pagados por las distintas faenas en las que participa la mujer se resumen en el siguiente cuadro.

CUADRO Nº 37

ACTIVIDADES Y SALARIOS ASIGNADOS A LAS MUJERES. VII REGION TEMPORADA 1989/90

FAENA	SALARIOS
Cosecha manzana	\$ 800 - \$ 1.200/día
Raleo uva	\$ 750 - \$ 1.200/día
Cosecha tomate	\$ 15 - \$ 30/caja
Cosecha poroto	\$14.000 - \$15.000/Há. ó \$14/kg
Pica y repica remolacha	\$12.000 - \$13.000/Há.
Desmalezado remolacha	\$ 1.000/día
Desmalezado kiwi	\$ 8.000/há
Labores varias tabaco	\$ 15/hilera
Corte espiga maíz	\$ 1.200 - \$ 1.300/día

Fuente: GIA. Trabajo terreno.

La integración masiva de las mujeres al trabajo temporal comienza a mediados de diciembre, al raleo de uva. Después puede derivar hacia la mantención y cosecha de algunos cultivos como el tomate, trabajo que en varias explotaciones incluyó el acarreo de las cajas con productos a los lugares de acopio, con el consiguiente esfuerzo que las mujeres debían realizar. Las labores de pica y repica de la remolacha las realizan casi siempre junto a sus familias, lo mismo que el desmalezado de kiwi.

Al momento de evaluar el trabajo de campo, las propias mujeres lo califican como "duro", "agotador"; destacan las condiciones

de frío o calor, de humedad, y que, adicionalmente, no es pagado en su justa medida.

Del trabajo en packing relevan aspectos negativos y positivos. Entre los primeros destacan: a) el maltrato de sus superiores directos; b) los bajos salarios; c) la mala organización de las faenas; d) los horarios de trabajo muy largos; y d) la exigencia de trabajar en silencio y/o paradas en la mayoría de los casos.

Como aspectos positivos y que pueden ser generalizados a los trabajos del campo, señalan: a) la posibilidad de alternar con otras personas, similares o no en edad, sexo u origen; b) el trato respetuoso de parte de los (as) compañeros (as) de trabajo, y también de los jefes; c) la posibilidad de contribuir con ayuda monetaria a sus hogares y/o de lograr cierta independencia económica durante algún tiempo; y d) la adquisición de nuevos conocimientos y de experiencia laboral.

Es común observar interés, por parte de las trabajadoras, en el sentido de mantenerse en este tipo de actividad en las próximas temporadas, por sacrificado que lo sientan y aunque en el futuro su aporte no sea tan esencial como ahora. Hacen una valoración muy positiva de esta experiencia, sobre todo por la posibilidad de conocer otras realidades y obtener independencia económica.

En cuanto a las alternativas laborales que enfrentan, ellas no son muchas. Durante los meses de verano, pueden trabajar como ayudantes de cocina en los restaurantes ubicados en las zonas turísticas de la región. El pago es mensual y varía entre \$18.000 y \$20.000, además de recibir alojamiento y comida. Las mujeres jóvenes sin hijos tienen las mayores posibilidades.

Una vez finalizadas las temporadas de cosecha y embalaje, las más jóvenes retornan a sus estudios o, alternativamente, a trabajar de niñeras o empleadas domésticas, labor para la cual se ha visto aumentar el salario en un 20-25%, producto de la alternativa de empleo temporal. A la mujer con hijos le es más difícil integrarse a estas labores. Los salarios son variables, dependiendo de si el trabajo es o no puertas afuera. Para este trabajo, los salarios fluctúan entre \$10.000 y \$30.000, y la mayoría trabaja con imposiciones.

El destino de los ingresos provenientes del trabajo son diferentes según el tipo de trabajadoras. Las que son jefas de hogar lo entregan por entero a la economía familiar; en esos

meses, aportan el 70 u 80% del ingreso total. En cambio, si se trata de mujeres jóvenes, su ingreso tiene generalmente tres destinos: a) ayuda al hogar; b) pago de los estudios; y c) darse gustos.

En las épocas de baja demanda, son las agroindustrias las que se constituyen en las principales fuentes de trabajo asalariado en el campo. Las mujeres, ya sea urbanas o de villorrios rurales, se mantienen en estas empresas, algunas como trabajadoras permanentes y otras en las diferentes temporadas. En los meses de invierno, se registra una deserción alta, debido a las adversas condiciones de trabajo. La mayoría de estas trabajadoras tienen contrato y hacen imposiciones; trabajan en jornada simple, rotando en turnos; reciben el salario mínimo, en algunos casos complementado con bonos por la producción; y disponen de movilización.

Pocas son las organizaciones laborales de la región que cuentan con la participación femenina y, es más, muchas mujeres jóvenes -que son las principales trabajadoras de la temporada- desconocen lo que es, cómo funciona y para qué sirve un sindicato.

En opinión de varios dirigentes, la mujer no se organiza, es reacia a hacerlo y requiere que el sindicato le muestre realizaciones concretas, aunque también incide el miedo. Por otro lado, esos mismos dirigentes estiman valiosa la participación femenina, ya que las consideran "peleadoras" y con mayor educación.

4. USO DE TECNOLOGIA

Existe una brecha muy amplia entre los niveles técnicos de producción de los pequeños agricultores y los que caracterizan a los productores medianos y/o los grandes empresarios agrícolas, en especial si son productores exportadores hortofrutícolas.

Durante la temporada 1989/90, al igual que en la anterior, la cobertura de la atención tecnológica hacia los agricultores más pequeños se estima que no fue superior al 25% de ellos.

La transferencia de tecnología hacia este sector la realizan INDAP, con su Programa de Transferencia Tecnológica Básica (P.T.T.B.), y los Organismos No Gubernamentales (ONG) de apoyo al campesinado, que cuentan entre sus programas de acción con proyectos técnico-productivos.

El P.T.T.B. se centró, dentro de la VII Región, en la provincia de Cauquenes, para lo cual se contrataron los servicios de tres empresas privadas, las que operan cada cual con un agrónomo y tres técnicos agrícolas, entre ellos una mujer. El trabajo que realizan está destinado a mejorar la producción del cultivo estratégico (trigo) vía cambio de variedades, esfuerzo que a su vez está dirigido al jefe de hogar. En forma paralela a este trabajo, una mujer -técnico agrícola- apoya al resto de la unidad familiar en tareas de implementación del hogar, fundamentalmente a base de la ejecución de huertos orgánicos. Para la temporada 1989/90 participaron 720 familias, lo que fue superior al año anterior en un 25%.

Los programas productivos de los Organismos No Gubernamentales también incluyen mejoras en los rendimientos, cambiando variedades. Pero hay un esfuerzo en torno a la comprensión del funcionamiento de la unidad como sistema productivo y de ahí es que algunos ONG, como el Departamento de Acción Rural, DAR, Linares, haya implementado además un proyecto de comercialización de los productos campesinos.

Por su parte, el Centro Humanista para el Desarrollo Campesino, CATEV, continuó su labor productiva, con la transferencia de técnicas agrícolas en la zona precordillerana de la provincia de Talca, programa realizado principalmente por técnicos

especialistas, y en el que participaron 120 familias durante la presente temporada.

El programa productivo de la Sociedad Pehuenche (ONG) se ubica también en la provincia de Talca, especialmente en San Clemente, y su trabajo se realiza a base de la demostración y divulgación de técnicas campesinas de producción. Para esta temporada, contaron con la participación de alrededor de 500 familias, número similar al de la temporada pasada.

La Fundación CRATE, por su parte, continuó con su línea de acción hacia organizaciones campesinas, con programas de salud y también productivos. En éstos incide a través de asistencia técnica, capacitación, crédito, etc.; se privilegia la metodología de diagnósticos participativos. Durante 1989, se vincularon a la Fundación 1.198 familias pertenecientes a 46 comunidades, ubicadas en Talca, Molina y Licantén.

Para la presente temporada, al menos dos de los cuatro ONG agrarios existentes en la región esperan incorporarse a los programas de transferencia tecnológica básica y/o integral de INDAP y así ampliar su propia cobertura y aportar sus experiencias en esta materia.

Los agricultores medianos, por lo general, se apropian de tecnología ya probada en su entorno y que tenga resultados atractivos para ellos, como el uso de mejores variedades, utilización adecuada de fertilizantes, control de malezas. La información también la obtienen de las empresas comercializadoras de insumos y/o de las agroindustrias que entregan paquetes tecnológicos a los agricultores que se integran a sus programas, como fue este año en el caso de la producción de tomate conservero. Este sector de agricultores medianos está usualmente al tanto de los beneficios que implica la adopción de determinadas tecnologías, pero el mayor problema que enfrentan es de tipo financiero, lo que en gran medida les impide usar estas técnicas.

La mayoría de los recursos técnicos y financieros de INDAP están orientados hacia el sector de los agricultores medianos, calificados "con solución agrícola" a través del P.T.T.I. En esta temporada, las empresas privadas que licitaron los bonos de INDAP fueron 13, tres más que en la temporada pasada. De las trece, tres eran unipersonales y 10 empresas formadas por

sociedades de profesionales. Los beneficiarios se distribuyeron en la región como sigue:

ZONA	Número beneficiarios
Curicó	876
Talca	561
Linares	1.271
Parral	1.056
TOTAL	3.764

Fuente: INDAP, Talca.

El total de beneficiarios del P.T.T.I. no alcanza a cubrir el 10% de los productores potencialmente beneficiables, estimados en 44.762 según cifras de la Secretaría Regional Ministerial de Agricultura, VII Región, para el año 1982. Los 3.764 productores comprometieron aproximadamente 40.000 Há.

El programa está centrado en el mejoramiento de las técnicas de producción de cultivos tradicionales e importantes de la zona (trigo, arroz, frejol, maíz y papas) y en la introducción de nuevos rubros, como frutales y hortalizas de producción exportable: pera, kiwi, frambuesa y espárragos, para lo cual cuentan con el apoyo financiero de INDAP, que cubre hasta el 65% de la inversión.

También funcionó en la VII Región, durante todo el año 1989, el programa Presidente de la República, que estuvo orientado principalmente a atender a pequeños productores agrícolas y, en segundo lugar, a apoyar -con sus profesionales- a los Grupos de Transferencia Tecnológica (G.T.T.). Este programa finalizó en diciembre de 1989 y una proporción importante de los profesionales pasó a prestar servicios a las municipalidades y a los G.T.T., que después de cinco años de funcionamiento debían seguir operando como empresas privadas.

Los empresarios agrícolas dedicados a cultivos anuales e industriales y ganadería cuentan con el apoyo de los G.T.T., que canalizan resultados de investigación de la estación de Chillán, dependiente del Instituto Nacional de Investigaciones

Agropecuarias, y que son útiles para la zona. En la temporada 1989/90 funcionaron 11 G.T.T., que contaron con la participación de 148 agricultores, cuya actividad estuvo a cargo del Programa Presidente de la República; ahora estos 11 grupos funcionan como empresas privadas.

Los empresarios exportadores del rubro frutícola son, por lo general, los más permeables a las innovaciones tecnológicas, que casi siempre provienen de investigaciones extranjeras y son transferidas a ellos por los profesionales funcionarios de las empresas exportadoras. Durante el año agrícola 1989/90, el énfasis estuvo puesto en el manejo de huerto destinado a producir con niveles de calidad compatibles con la colocación de productos en los mercados internacionales. Esto significó ajustar los calibres y discriminar en cuanto a los productos químicos, optando por aquellos cuyo efecto tóxico residual fuera mínimo. También este sector incorporó innovaciones en relación a variedades de peras y de manzanas rojas. En el caso de las manzanas, es importante destacar la labor del Departamento de Estudios de la Cooperativa Frutícola S.A., que aportó conocimientos sobre las nuevas variedades (Gala, Royal Gala, Fuji) que obtienen mejores precios y diversifican las épocas de cosecha. La innovación en peras se refiere a la introducción de peras rojas, que también son apetecidas en el exterior (variedades Regal red, Crimson gen, Crimson gen Nº 1).

Los viticultores de los valles regados reciben las innovaciones tecnológicas de manejo de viña y elaboración de vinos de parte de las grandes empresas (Viña San Pedro, Viña Santa Carolina) y el efecto demostrativo de los viñedos dedicados a la exportación (Viña Miguel Torres y otras). Los viticultores de la zona de secano son en parte depositarios de los resultados de investigación del INIA de Cauquenes, que ha obtenido logros importantes con cepas nuevas para la zona, pero las limitantes hídricas y financieras impiden la adopción de esos resultados.

5. SITUACION DE LA ACTIVIDAD AGROINDUSTRIAL

La infraestructura agroindustrial frutícola existente en la VII Región el año 1988, según el Catastro CIREN-CORFO 1989, se presenta en el siguiente cuadro.

CUADRO Nº 38

INFRAESTRUCTURA AGROINDUSTRIAL FRUTICOLA. VII REGION (en número)

COMUNA	PLANTA EMBALAJE	PLANTAS DE FRIO	PLANTAS AGROINDUS.
Curicó	23	16	1
Teno	4	4	
Romerol	11	8	3
Molina	8	4	
Sagrada Familia	13	4	3
Rauco	4	1	
Talca	5		1
Río Claro	1		
Maule	1		
Curepto	1		
Linares	3	3	
Yerbas Buenas	1	1	
Longaví	1		
Villa Alegre	1		
San Javier	8	1	
Retiro		1	
TOTAL	85	43	8

Fuente: Directorio Agroindustrial Frutícola, CIREN-CORFO.

Además, dentro de esta infraestructura existen cuatro cámaras de fumigación.

Las plantas de embalaje funcionan durante lapsos que van desde los tres meses hasta los 15 días, con un promedio de 60 días de operación anual. Embalan un total de 11 millones de cajas, de las cuales el 73% corresponde a cajas de manzanas.

Las plantas de frío con mayor capacidad son las de Unifrutti Traders Ltda., que cuenta con 30 cámaras de frío, y las de Copefrut S.A., que posee 34 cámaras de este tipo. El resto dispone, en promedio, de dos cámaras.

Del total de las agroindustrias, el 37% se dedica a la elaboración de deshidratados de manzanas, vid de mesa y ciruelo europeo. Otro 37% de ellas se dedica a la elaboración de jugos de manzanas verdes y de las variedades rojas en menor volumen; lo mismo que de ciruelo japonés.

A esta infraestructura hay que sumar la incorporación de la planta procesadora de tomates Agrozzi S.A., perteneciente al Consorcio Boffil Caso, que entró en funcionamiento en febrero de 1990 y que tiene planificado procesar la producción de 1.200 Há. de tomate conservero. Para 1991 entrará en funcionamiento la industria de IANSA destinada también a procesar tomates; se ubicará en Talca y en sus planes está procesar la producción de 2.000 Há.

Continuando con la práctica de diversificar las áreas de producción, IANSA realizó una inversión de US\$ 2.5 millones en la creación de la planta elaboradora de jugos de manzana ubicada en Curicó, que comenzó a funcionar en abril del presente año y que producirá anualmente 5 mil toneladas de jugo concentrado de manzana. Ya en 1988 había entrado en funcionamiento la planta de jugo de Prodasa, en la comuna de Molina, que procesó aproximadamente 30 mil toneladas de manzanas.

CONTRATACION DE LA PRODUCCION

El sistema de "libre consignación" fue la fórmula más usada para la contratación de la producción frutícola en la temporada de 1989/90. Se trata de la modalidad que se usaba en un 70 a 80% en las temporadas anteriores, pero que en esta última se usó casi en un 100%, debido a la crisis de la uva de marzo de 1989.

La falta de transparencia que caracterizaba las colocaciones de fruta por parte de las empresas se ha solucionado en parte a

través de publicaciones periódicas que señalan el mercado, la fecha, los volúmenes y el rango de precio a que se cotizaron los productos. La exportadora David del Curto S.A. inauguró para este año agrícola un sistema computarizado (Curtomático) que le permite a cada cliente saber el momento y el cómo se está comercializando su fruta en los diferentes mercados internacionales.

Los volúmenes de los anticipos entregados a los productores se vieron afectados, ya que las empresas los entregaron en montos justos y necesarios, según los requerimientos de cada huerto.

IANSA, como único poder comprador de remolacha, no introdujo modificaciones en cuanto a las contrataciones, financiando mediante crédito en dinero o en insumos una gran proporción del proceso productivo. El problema que enfrentan los pequeños productores es la falta de confianza frente a la evaluación que IANSA hace de su producto en cuanto al grado de polarización; lo que no deja de ser importante, porque la desviación del estándar exigido es castigado con descuento en el precio de compra.

La Compañía Chilena de Tabacos contrata toda la superficie de tabaco de la región, que durante 1989 fue de 700 Há. aproximadamente. Funciona con anticipos en dinero e insumos, y trabaja principalmente con productores que ya tienen experiencia e infraestructura (secadores). El problema para los productores es el castigo por humedad, que, a juicio de ellos, es poco justo de parte de los controladores de la C.Ch.T.

En la zona hay además una presencia importante de agroindustrias que contratan la producción de hortalizas (tomate), como Malloa, que ya para 1990 tiene contratada la superficie de 1.500 Há. entre Rengo y Talca, Agrozzi y Agrocepia (única deshidratadora de frutas y hortalizas de la provincia de Talca). Los contratos, por lo general, pueden financiar hasta un 80% de los costos directos de producción (entrega de semillas o plantas, pesticidas, fertilizantes) y también asistencia técnica.

Empresas como Anagra, Indus, Luchetti, Arrocería Zaror, Agroprodex, contratan sólo parte de la producción de maíz, porotos, lentejas y arroz. La entrega de créditos y de insumos se vio más acentuada esta temporada, pero aún no alcanzan a financiar una proporción relevante de la producción de estos cultivos.

INVERSIONES

PREDIALES

En el año agrícola 1989/90 hubo un freno en la inversión predial de los huertos, registrándose sólo las destinadas al cambio de variedades de manzanas rojas por otras que obtienen mayores precios. La crisis mencionada anteriormente frenó las plantaciones nuevas de kiwi, y la situación de precios internacionales ha promovido las plantaciones de peras, con variedades verdes y rojas.

A nivel de los parceleros, escasos fueron los que introdujeron el rubro frutícola a sus explotaciones. Quienes lo pudieron hacer contaron con el apoyo financiero de INDAP. Un número inferior de parceleros ha invertido en maquinaria agrícola, con créditos de los bancos de las provincias, y aunque quedan comprometidos con las altas tasas de interés, estiman que el beneficio de realizar las labores en forma oportuna y de prestar servicio de maquinaria resulta más atractivo.

RIEGO

Las inversiones en riego se realizan a base de la ley de fomento de riego. Del total nacional de proyectos aprobados, el 40% de ellos corresponden a la región del Maule y de éstos el 60% a la provincia de Curicó (Secretaría Regional de Planificación, SERPLAC, VII Región).

Durante 1988 se terminaron 37 proyectos, que beneficiaron a 7.950,85 Há. equivalentes; y en 1989 fueron 46 proyectos terminados, que involucraron aproximadamente a 600 Há. equivalentes. En total en la región del Maule, desde el concurso 1 al 32, se han terminado 105 proyectos (SAG VII Región).

AGROINDUSTRIALES

Ya se mencionaron anteriormente las nuevas agroindustrias que comenzaron a operar en la zona durante la temporada 1989/90; el monto de las inversiones en cuanto a capital de instalación es de US\$ 2.5 millones cada una (Agrozzi y la planta de jugos de

IANSA). Se estima que esta cifra debe multiplicarse por cuatro para obtener el capital de operación (compra materia prima, mano de obra y funcionamiento), dando un total de alrededor de US\$10 millones por cada una. A las dos anteriores se suma la agroindustria elaboradora de productos congelados más grande del país, Agrinova, que se instaló en la ciudad de Linares, la cual tiene una capacidad de producción de 30 Ton./diarias. Pertenece a capitales chilenos e italianos. Esta inversión alcanzó aproximadamente los US\$ 9.000.000.

TRANSNACIONALIZACION DE ACTIVOS E INVERSIONES

El estudio de Julio Gajardo P., sobre el Emplazamiento de la Agroindustria en la VII Región, realizado en 1988, destaca la casi nula participación del Estado y la mediana participación de los grupos económicos nacionales en la producción agroindustrial de la región.

CUADRO Nº 39

PROPIEDAD DE LAS EMPRESAS AGROINDUSTRIALES POR RUBRO PRODUCTIVO DE LA VII REGION (en porcentaje)

PROPIEDAD	Trigo	Arroz	Aceite	Azúcar	Fruta
Estado (CORFO)	-	-	-	12,7	-
Grupos Económicos Nacionales	100	100	30	37,3	29
Empresas o Grupos Económicos Extr.	-	-	70	50	71

Fuente: Gajardo, J., 1988, Emplazamiento de la Agroindustria de la VII Región.

La presencia de capitales extranjeros es relevante en las agroindustrias frutícola y aceitera, donde controlan más de los dos tercios de la producción.

El mismo estudio señala, para el caso de la industria aceitera, la participación mayoritaria de Indus - donde el 92% de las acciones son de propiedad del grupo Banesto Banking Corporation- y Anagra, que actualmente es propiedad del Consorcio New Zeland Dairy Board.

En el sector frutícola, la participación de capitales extranjeros corresponde a grupos económicos estadounidenses y árabes; el 29% restante lo aportan capitales nacionales y, principalmente, regionales.

6. LA NOTICIA AGRARIA DEL AÑO EN LA REGION

No sólo una noticia marcó el acontecer agrícola de la región. Los problemas de la fruta y el vino han concitado el interés de los productores regionales. El hallazgo de dos granos de uva chilena contaminada con cianuro en el terminal Tioga del puerto de Filadelfia -U.S.A.-, el 12 de marzo de 1989; la consiguiente detención de embarques de fruta chilena en y hacia ese país, ejemplo seguido por otros países como Canadá, Hong Kong, Dinamarca y Bolivia; el retiro de toda la fruta chilena de los supermercados y puestos de venta al público, y su posterior destrucción, fueron los detonantes de la crisis que venía afectando al sector frutícola, del cual los productores y exportadores de la VII Región constituyen un 30% aproximadamente.

El impacto de esta crisis se irradió rápida y directamente hacia los sectores financiero, laboral, transporte y otros, ya que durante dos semanas hubo paralización completa de actividades a la espera de la reapertura de los mercados y de la definición de las condiciones bajo las cuales ella se produciría.

En particular, el impacto sobre los trabajadores temporeros fue muy crítico. Significó para ellos no percibir ingresos durante ese tiempo, situación que fue más grave en el caso de los trabajadores migrantes.

En el ámbito financiero, a causa de los bajos retornos a los productores (3 US\$/caja manzana), éstos se vieron en la imposibilidad de cumplir los compromisos financieros, aumentando las deudas del sector con el sistema financiero, regional y nacional.

La consecuencia directa sobre la temporada 1989/90 ha sido el mejoramiento de la eficiencia, tanto de parte de las exportadoras (flete interno, frío, embalaje) como de los productores, quienes debieron adaptarse a la exigencia de los mercados externos en cuanto a que los productos contengan menos residuos químicos y posean mejores características organolépticas. Esto trajo una serie de cambios en el manejo de los huertos, lo que ya fue tratado en el punto "Mercado de productos". En definitiva, significó una paralización de las

plantaciones de kiwi, un cambio de variedades de manzana roja, y una mayor exigencia a la mano de obra, lo que no se vio compensado con un aumento real de salarios. Por su parte, el sistema financiero ha limitado el otorgamiento de créditos tanto a empresas como a productores frutícolas, lo cual impide que éstos cuenten con recursos para trabajar los huertos. En las empresas exportadoras predominó la contratación de la producción de fruta bajo el sistema de libre consignación y muchas de estas empresas, además, no renovaron contratos a los productores que, según los antecedentes disponibles, habían producido fruta de mala calidad.

En el ámbito de los parceleros, destaca la recuperación de tres parcelas en la provincia de Linares por parte de sus antiguos propietarios -asignatarios CORA-. Esto da esperanzas a un número considerable de parceleros (350 aprox.), quienes han entablado juicios buscando la recuperación de sus propiedades.

Se ha considerado conveniente destacar en este informe el tema del vino, por su importancia en la estructura productiva regional, especialmente en la provincia de Cauquenes y por la situación de crisis que afecta al rubro.

El análisis se centrará en la provincia de Cauquenes, por el impacto que en ella tiene este cultivo, que se constituye en una de las tres alternativas de producción, junto al trigo y a la ganadería. Estas alternativas están determinadas por las características de suelo, clima y, paralelamente, por la falta de riego.

En la provincia de Cauquenes existen aproximadamente 4.400 Há. de viñas. Un 76% de ellas corresponde a variedad tipo País. Sólo el 1% cuenta con riego, en tanto que el resto es de secano. A estas hectáreas se asocian 1.035 propietarios, de los cuales el 40% posee viñas de menos de 1.0 Há. de superficie. En promedio, la producción anual de la provincia es de 20 millones de litros de vino, y los rendimientos son del orden de 4.500 a 5.000 lt/Há.

La comercialización de la producción es, fundamentalmente, a granel y se efectúa a través de grandes empresas elaboradoras ubicadas fuera de la provincia. Alrededor de un 8% de la producción se destina al autoconsumo. La principal empresa elaboradora de la provincia es la Cooperativa Vitivinícola de

Cauquenes, COVICA, que agrupa a 270 productores, con 2.632 Há. en total.

Según estimaciones del Departamento Agrícola de la Gobernación de Cauquenes, las personas que trabajan directamente en la producción de las viñas alcanzan a 2.500. Ahora bien, al sumarlas a las que participan en actividades de vinificación, elaboración, conservación, transporte y comercialización, esta cifra asciende a 3.000 personas. Si se considera un promedio de 4 personas por grupo familiar, se calcula que son unas 12.000 personas las que directa o indirectamente se vinculan a esta actividad, que involucra alrededor de 30% del total de la población provincial.

Los problemas que enfrenta este rubro en la provincia son:

- a) precio y stock: actualmente se está pagando a \$500 - \$700 la arroba en 8 a 10 cuotas sin intereses. Se calcula que el precio mínimo debiera ser del orden de \$1.000/arroba. Por otro lado, del año 1988 quedó un stock de 10 millones de litros que, sumados a la producción anual de 20 millones, da un total de 30 millones que no cuentan con un poder comprador permanente;
- b) impuesto adicional y evasión tributaria: se constata una competencia desleal entre las empresas establecidas y aquellas que eluden el IVA e ILA adicional y se dedican a la falsificación de vino produciendo una baja en el precio;
- c) vinificación de uva de mesa y alcohol: el vino producido con cepa País compite con el vino elaborado con desecho de uva de exportación, el cual, cuando no cumple con la graduación exigida por la ley, es encabezado con alcohol;
- d) fiscalización estatal: los servicios encargados de esta acción (Carabineros, Servicio Agrícola y Ganadero, SAG, Servicio de Impuestos Internos, SII), no cuentan con recursos suficientes, por lo cual su acción no es completa, situación que se agrava aún más con la existencia de elaboradores sin domicilio conocido;
- e) cambio de hábitos de consumo: según datos del Departamento de Economía de la U. Católica, en los últimos 20 años el consumo de vino per cápita ha descendido a la mitad -de 60 lt a 30

lt- con un aumento de consumo de sustitutos en el mismo periodo;

- f) asistencia técnica: prácticamente, los pequeños productores vitivinícolas no tienen acceso a la asistencia técnica que otorga INIA-INDAP y otras empresas; y
- h) endeudamiento: los productores agrícolas de la provincia enfrentan una situación de pérdida creciente en la rentabilidad de sus productos, lo que unido a las pocas alternativas de producción, resulta en una escasa o nula capacidad de pago por parte de aquéllos.

Frente a estos problemas, la Comisión Vitivinícola de la provincia de Cauquenes sugiere un conjunto de soluciones, dentro de las cuales destacan el subsidio al cambio de cepa País por otras más finas (similar al Decreto 701 de forestación); un estudio tendiente a eliminar el impuesto adicional al vino o que dicho impuesto sea reinvertido en planes de fomento, créditos y/o fiscalización a fin de eliminar la competencia desleal; el mejoramiento de los servicios de fiscalización y tecnificación de bodegas elaboradoras con planes crediticios adecuados.

7. DINAMISMO Y PERSPECTIVAS DE LA AGRICULTURA REGIONAL

Los agricultores, tanto tradicionales como frutícolas, enfrentaron por igual el inconveniente de los altos niveles de endeudamiento y la dificultad de acceder a créditos, sumadas ambas cosas a un año climático que tuvo un efecto negativo en la producción y malos precios en la fruta, lo cual se agrava por la poca transparencia en las liquidaciones por parte de las exportadoras. En este sector las inversiones se vieron disminuidas, realizándose sólo las destinadas al cambio de variedades de manzanas rojas.

La expectativa principal de los integrantes de este sector es la solución al problema del endeudamiento, ya que en opinión de ellos el gobierno anterior, al renegociar y postergar los pagos, no dio una solución real al problema. Estos agricultores proponen negociar la deuda al agricultor sobre la base del Capítulo 18 del Banco Central -de igual manera como el Estado negocia su deuda externa-. Otro aspecto que preocupa a este sector es el de la reforma tributaria que cambiaría el sistema de renta presunta por el de renta efectiva. Los agricultores consideran que el sistema vigente les permite paliar en parte los imprevistos que tiene la agricultura y que el sistema alternativo representaría mayores costos, ya que obligaría a pagar más impuestos y a contratar los servicios de un profesional para llevar un control más riguroso.

En términos globales, este sector de agricultores empresariales pensó en algún momento que el cambio de gobierno los podría afectar, pero a la fecha todo sigue aparentemente igual, con buenas expectativas para el crecimiento del sector, a pesar de las altas tasas de interés. Por lo demás, ellos creen que tenderán a bajar y normalizarse.

El sector agroindustrial de la región vio crecer su infraestructura durante el período 1989/90, producto de inversiones del sector privado nacional y extranjero. Las inversiones del primero se destinaron a la creación de agroindustrias procesadoras de tomate (Agrozzi), a la diversificación de IANSA con la instalación y puesta en marcha de su planta elaboradora de concentrado de jugo de manzana, y a la instalación de una productora y procesadora de vinos. Las

inversiones de capitales extranjeros, tahitianos y franceses, estuvieron destinadas a la instalación de dos empresas vitivinícolas, dotadas de la más alta tecnología para la elaboración de vinos finos para la exportación. Las agroindustrias de congelados tuvieron acceso a los mercados de Japón, USA y Canadá, y la capacidad de este subsector aumentó con la instalación de Agrinova en la provincia de Linares. Durante 1990, este sector seguirá creciendo, ya que la oferta de fruta no exportable será cada vez mayor, lo cual obligará a buscar alternativas dentro de la agroindustria. Las expectativas de este sector apuntan a la normalización, a niveles históricos, de las tasas de interés, que permitan seguir realizando inversiones.

Los productores campesinos estuvieron sujetos a las mismas condiciones en cuanto a año climático y a dificultades financieras, pero en ellos hay un efecto más intenso de los bajos precios de sus productos -por vender en el predio y no poder almacenar a la espera de mejores precios- y del alto costo de los insumos, en la medida que los compran en pequeños volúmenes. La expectativa de este sector es poder conocer en forma anticipada el precio de algunos rubros -como ya ocurrió con el trigo- para planificar en parte la explotación predial futura. También esperan mejoras en la comercialización, especialmente del arroz mediante la creación de un poder comprador similar a Cotrisa.

En el frente sindical, la situación de sus organizaciones es bastante débil, en opinión de dirigentes regionales. No fue posible obtener el número total de sindicatos, ni menos el número total de socios. Lo que sí se logró fue una apreciación general sobre el estado actual de los sindicatos agrícolas en las provincias de Talca y Linares, que trabajan con sindicatos afiliados a la "Confederación Nacional Campesina", "Nehuén", "UOC", "El Surco" y "Roto Chileno". En opinión de estos profesionales, aún preocupa a los campesinos la idea de organizarse, ya que en ellos persiste el temor de perder sus trabajos, sensación que se ve reforzada por algunas experiencias de despidos recientes.

En cuanto a los sindicatos mismos, se observa aumento y mayor solidez en aquellos que pertenecen a empresas. Estos pueden negociar colectivamente y hacer efectivas las reivindicaciones, incluso las salariales. Al interior de estos sindicatos, el principal problema es la imposibilidad de incluir a los

trabajadores temporeros en estas negociaciones. En relación a los sindicatos independientes, cabe decir que se encuentran abocados a reivindicar necesidades de la comunidad, que deberían ser satisfechas por los gobiernos regionales y/o comunales, como la de servicios básicos. Ambos tipos de sindicatos están atravesando por un período de "clarificación de objetivos". En opinión de los técnicos, tendría que darse una necesaria renovación de los cuadros directivos, quienes debieran provenir de las bases y ser previamente capacitados como tales.

En cuanto a las perspectivas que se presentan para el sindicalismo, se aprecia un adecuado potencial en los de tipo independiente, fruto de la incorporación cada vez mayor de trabajadores de origen urbano -temporeros- quienes, por lo general, tienen mayor nivel de escolaridad. Sin embargo, este tipo de organización tiene la fuerte limitante de no poder negociar, situación que esperan poder revertir en un futuro próximo.

Bajo la influencia del triunfo opositor en el plebiscito de 1988, las expectativas de los asalariados fueron mayores que las leves alzas que experimentaron los salarios. Paradojalmente, ello fue acompañado de mayores exigencias laborales, especialmente en los trabajos de huertos, y se mantuvieron las condiciones precarias de trabajo. Las expectativas de este sector apuntan al incremento de los salarios, a la modificación del plan laboral y al mejoramiento de las condiciones de trabajo en lo que se refiere a previsión en salud e imposiciones.

En las expectativas de los trabajadores frente al nuevo gobierno, se mezcla la esperanza y la cautela. Cautela porque en la presente temporada ni las relaciones laborales, ni los salarios, sufrieron cambios favorables para los trabajadores. Esperanza, porque piensan que en un futuro cercano deberá ir lográndose un diálogo entre empresarios y trabajadores, cosa que en la actualidad no existe.

La actividad sindical de la región cuenta con el apoyo de dos Organismos No Gubernamentales:

- Pehuenche, en Talca
- NCOS - Grupo de Estudios Agro-regionales, GEA, en San Javier

A la actividad sindical se suma la de dos Asociaciones Gremiales.

8. COMPORTAMIENTO ELECTORAL DE LAS COMUNAS AGRARIAS EN LAS ELECCIONES PRESIDENCIALES DE 1989

En la región, un total de 454.095 personas participaron en las elecciones presidenciales y parlamentarias del 14 de diciembre de 1989, lo que equivale al 6.4% del electorado nacional.

Es importante señalar que para analizar las preferencias del electorado en las elecciones de senadores y diputados, se agruparon los votos de la listas CONCERTACION y PAIS y se asimilan a una votación por cambios en el sistema socioeconómico y político. La opción por la continuidad del régimen imperante hasta el momento de las elecciones queda apoyada por los votos sumados de las listas del pacto R. Nacional-UDI, más el resto de las listas, incluidos los candidatos independientes.

De la votación regional, el candidato representante de la Concertación de Partidos por la Democracia, Sr. Patricio Aylwin A., obtuvo la primera mayoría, con una votación del 55.4%, seguido por el representante de la Alianza Progreso y Desarrollo, Sr. Hernán Büchi B., quien alcanzó un 27.7% de la votación. En tercer y último lugar se ubicó el empresario Sr. Francisco Javier Errázuriz, con un 14.1% de la votación regional. Los votos nulos y blancos alcanzaron al 2.9%. Los resultados logrados en la VII Región son similares a los obtenidos por los candidatos a nivel nacional, lo mismo que los porcentajes de votos nulos y blancos.

Los valores alcanzados por el candidato de la Concertación, que representaba una opción de cambio en la situación socioeconómica, son superiores en 5 puntos a los resultados obtenidos por esta tendencia en el plebiscito del año 1988, donde en la región del Maule la opción NO (a la continuidad del régimen de A. Pinochet) logró un 50.5%, mientras que el SI obtuvo un 47.4%.

CUADRO Nº 40

RESULTADOS VOTACION ELECCIONES PRESIDENCIALES 1989 Y
PLEBISCITO 1988 EN LA VII REGION

ELECCIONES PRESIDENCIALES 1989								PLEBISCITO 1988				
PROVINCIA	MESA	BUCHI	ERRAZURIZ	AYLWIN	NULOS	BLANCOS	TOTAL	SI	NO	NULOS	BLANCOS	TOTAL
CURICO	Nujeres	18553	7646	32638	1089	749	60675	28847	29782	751	590	59970
	Varones	13476	6944	38266	958	848	60492	23962	36969	619	646	62196
	Total	32029	14590	70904	2047	1597	121167	52809	66751	1370	1236	122166
TALCA	Nujeres	22762	10886	47521	1212	945	83326	34795	42173	985	719	78672
	Varones	16638	9932	52594	1102	1076	81342	28065	47950	808	693	77516
	Total	39400	20818	100115	2314	2021	164668	62860	90123	1793	1412	156188
LINARES	Nujeres	23898	11257	30220	1129	758	67262	36589	22620	794	547	60550
	Varones	18467	11079	35943	1028	918	67435	32584	27567	672	596	61419
	Total	42365	22336	66163	2157	1676	134697	69173	50187	1466	1143	121969
CAUQUENES	Nujeres	6658	3070	6666	320	212	16926	10897	5268	194	150	16509
	Varones	5173	3084	7768	327	285	16637	10154	6727	181	186	17248
	Total	11831	6154	14434	647	497	33563	21051	11995	375	336	33757
TOTAL VII REGION	Nujeres	71871	32859	117045	3750	2664	228189	111128	99843	2724	2006	215701
	Varones	53754	31039	134571	3415	3127	225906	94765	119213	2280	2121	218379
	Total	125625	63898	251616	7165	5791	454095	205893	219056	5004	4127	434080

Fuente: Ministerio del Interior. Comando del NO.

En ambos sexos las preferencias fueron para el candidato de la Concertación, siendo más marcadas en los varones que en las mujeres (Cuadro Nº 40). Esto reafirma el carácter más conservador de las mujeres frente a las situaciones de cambio de lo establecido, debido en parte a que su permanencia en el hogar las hace más permeables a la propaganda, que identifica cambio con inseguridad para ellas y sus familias; pero el resultado final se explica, en gran medida, por el acercamiento a la realidad socioeconómica de ellas y su grupo familiar, que es percibida como negativa.

VOTACION A NIVEL PROVINCIAL

Existen diferencias entre la estructura productiva y los niveles de modernización agrícola en las provincias que componen la VII Región, lo cual explica en alguna medida las diferencias en la votación. Aunque en las cuatro provincias la primera mayoría fue para el candidato representante del cambio, hay diferencias entre Maule Norte (Curicó, Talca) y Maule Sur (Linares, Cauquenes), que en este análisis se asocia a la intensidad mayor o menor de la "modernización agraria" sustentada en el modelo agroexportador.

En las provincias de Linares y Cauquenes fue donde el señor Hernán Büchi B., representante del sector que buscaba la continuidad del modelo socioeconómico imperante, obtuvo los mayores valores en su votación. Ambas provincias han quedado al margen del desarrollo del modelo agroexportador -que se concentró principalmente en Curicó-, con la consiguiente depresión socioeconómica. El mantenimiento de las formas tradicionales de producción aún permite una mayor influencia de los empleadores sobre el trabajador. En las zonas urbanas esa influencia proviene del sector público. Dichos factores explicarían en parte las opciones favorables a la continuidad del régimen.

En la provincia de Curicó, en tanto, el efecto de la "modernización agrícola", en el empleo que le ha dado a éste un carácter de temporalidad e inestabilidad, al cual se ven sometidas familias completas, determinó en gran medida una decidida opción por cambiar la situación. Talca, por su parte, es la provincia donde esta opción obtuvo el mayor apoyo. A esto confluyeron factores como la marginalidad productiva y el escaso auge económico de la zona, sumados a la presencia de una

universidad que participó activamente en la sensibilización del resto de la comunidad con respecto a los problemas de la provincia.

VOTACION COMUNAL

De las nueve comunas que forman la provincia de Curicó, en sólo dos el candidato vinculado al régimen anterior obtuvo más de un 30%: Vichuquén y Teno. Además, fueron las comunas donde el SI del plebiscito aventajó al NO. En todas las comunas de Talca y Cauquenes, 9 y 3, respectivamente, la votación favoreció al candidato del cambio. La comuna de Retiro, ubicada en la provincia de Linares fue la única comuna donde Hernán Büchi aventajó a Patricio Aylwin, por 380 votos. Corresponde, a su vez, a la comuna donde el SI del plebiscito obtuvo la votación más alta de la región, con un 75%.

Sagrada Familia es la única comuna de la provincia de Curicó donde las preferencias masculinas por el candidato Büchi fueron superiores a las de las mujeres, debido a que éstas son sólo un 32% del universo electoral de esa comuna.

En la comuna de Talca la votación femenina y masculina estuvo más pareja, siendo la primera levemente superior. En esta comuna la opción regional por el NO llegó a ser mayoritaria en el plebiscito del año 1988, con un 62.6%. Además, se concentró en ella la mayor población electoral. El apoyo que obtuvo el candidato Büchi fue mínimo en Talca y Constitución. En esta última ha sido muy fuerte el impacto negativo de las precarias condiciones de empleo impuestas por las empresas forestales en estos últimos años, situación que se traduce en un generalizado descontento por parte de la fuerza laboral de la zona.

En estas comunas comienza a disminuir el apoyo al candidato Aylwin y a aumentar las preferencias por los otros dos candidatos, llegando al caso extremo de que en la comuna de Retiro el candidato Büchi aventajó al candidato Aylwin, gracias a las opciones femeninas.

Las comunas de esta provincia, si bien apoyaron en menor proporción que otras comunas al candidato de la CONCERTACION, experimentaron un cambio radical en cuanto a las opciones, lo que se comprueba al comparar los resultados de la última

elección con los del plebiscito de 1988, donde la opción SI fue la ganadora en las tres comunas, con un amplio margen.

En cuanto a las elecciones senatoriales, a nivel regional, las listas CONCERTACION-PAIS obtuvieron un apoyo mayor que la suma de las listas que adherían al régimen anterior, superando así las tendencias mostrada durante el Plebiscito de 1988 (Cuadro Nº 41).

A nivel de provincia este comportamiento no fue parejo, destacando la provincia de Talca como la que dio un apoyo mayor a los candidatos de los cambios. A este comportamiento se contraponen lo ocurrido en la provincia de Cauquenes, que mantuvo su carácter conservador, aunque en menor medida, ya que un 62.4% de los electores optó por el SI y un 47.2% mantuvo su apoyo a los candidatos que representaban la posición correspondiente a dicha opción.

En las provincias de Curicó y Linares las tendencias del Plebiscito -apoyo a la opción NO- se vieron reforzadas en estas elecciones; aumentaron dicho apoyo en 4.3 y 9.8 puntos, respectivamente.

Producto de estas tendencias, y conforme al sistema electoral vigente, fue posible que en el área de Maule Norte (Circunscripción 10) salieran elegidos los dos candidatos de la lista de la CONCERTACION: los señores Máximo Pacheco (DC) y Jaime Gazmuri (PPD).

Los senadores electos en el área Maule Sur fueron los señores Sergio Onofre Jarpa (RN) y Mario Papi (SD).

En las elecciones de diputados, y al igual que en las de Presidente y senadores, las preferencias de los votantes de la VII Región fueron para los representantes de los cambios en la vida política, social y económica del país. Esta posición ya se había manifestado en el Plebiscito del año 1988 y fue ratificada y reforzada en estas elecciones (Cuadro Nº 43).

Dicho apoyo a los cambios aumentó entre el Plebiscito y las elecciones en las cuatro provincias que componen la región, verificándose en las provincias de Linares y Cauquenes los aumentos más importantes; aunque en esta última se mantuvo la preferencia por el mantenimiento del modelo de conducción del país.

CUADRO Nº 41

RESULTADOS DE ELECCION DE SENADORES 1989
Y PLEBISCITO 1988. CIRCUNSCRIPCION 10
VII REGION

DISTRITO	MESA	LISTA CONCERTACION/ PAIS	LISTA RN-UDI/P.SUR/AN-DR/ PN/PL-PSCH/INDEPEN	NULOS	BLANCOS	TOTAL VOTOS	SI	NO	NULOS	BLANCOS	TOTAL VOTOS
TOTAL DISTRITO 36	Mujeres	33438	23755	2035	1455	60683	28847	29782	751	590	59970
	Varones	37900	18984	2027	1577	60488	23962	36969	619	646	62196
	Total	71338	42739	4062	3032	121171	52809	66751	1370	1236	122166
TOTAL DISTRITO 37	Mujeres	29662	17274	1323	688	48947	19131	28677	526	352	48686
	Varones	28121	12381	1101	660	42263	13141	27955	319	314	41729
	Total	57783	29655	2424	1348	91210	32272	56632	845	666	90415
TOTAL DISTRITO 38	Mujeres	18568	13491	1284	1032	34375	15664	13496	459	367	29986
	Varones	23471	12804	1526	1243	39044	14924	19995	489	379	35787
	Total	42039	26295	2810	2275	73419	30588	33491	948	746	65773
TOTAL CIRCUNSCRIPCION 10	Mujeres	81668	54520	4642	3175	144005	63642	71955	1736	1309	138642
	Varones	89492	44169	4654	3480	141795	52027	84919	1427	1339	139712
	Total	171160	98689	9296	6655	285800	115669	156874	3163	2648	278354

Fuente: Ministerio del Interior. Comando del NO.

CUADRO Nº 42

**RESULTADOS DE ELECCION DE SENADORES 1989
Y PLEBISCITO 1988. CIRCUNSCRIPCION 11
VII REGION**

DISTRITO	MESA	LISTA CONCERTACION/ PAIS	LISTA RN-UDI/P.SUR/AN-DR/ PN/PL-PSCH/INDEPEN	NULOS	BLANCOS	TOTAL VOTOS	SI	NO	NULOS	BLANCOS	TOTAL VOTOS
TOTAL DISTRITO 39	Mujeres	22359	20050	1348	888	44645	21388	15617	475	317	37797
	Varones	24991	16352	1331	1135	43809	17546	18260	390	362	36558
	Total	47350	36402	2679	2023	88454	38934	33877	865	679	74355
TOTAL DISTRITO 40	Mujeres	17024	20063	1240	1215	39542	26098	12271	513	380	39262
	Varones	19925	17964	1261	1429	40579	25192	16034	463	420	42109
	Total	36949	38027	2501	2644	80121	51290	28305	976	800	81371
TOTAL CIRCUNSCRIPCION 11	Mujeres	39383	40113	2588	2103	84187	47486	27888	988	697	77059
	Varones	44916	34316	2592	2564	84388	42738	34294	853	782	78667
	Total	84299	74429	5180	4667	168575	90224	62182	1841	1479	155726

Fuente: Ministerio del Interior. Comando del NO.

En términos proporcionales, la provincia de Curicó se mostró más renovadora, al dar el mayor apoyo regional a las listas CONCERTACION-PAIS, pensamos que principalmente debido a que una cantidad importante de sus habitantes trabajaron por el crecimiento de la provincia, pero fueron marginados de los beneficios de dicho crecimiento.

La opción de los habitantes de la provincia de Talca por los cambios probablemente fue influida por la condición de marginalidad que esta provincia tuvo en cuanto al crecimiento agroproductivo y su correspondiente efecto en los sectores de trabajadores.

En la provincia de Linares la diferencia entre ambas tendencias se hizo menor, aunque lo admirable es que se revirtió la situación del Plebiscito, en que el SI aventajó al NO. En esta elección, en cambio, las listas CONCERTACION y PAIS aventajaron al resto por 6.1 puntos.

Al analizar las tendencias electorales al interior de las provincias, es decir, cómo se comportaron las comunas, una primera aproximación da cuenta de una relación entre los índices de ruralidad y las opciones políticas. En el caso de las comunas de la VII Región, mientras mayor es dicho índice, más conservadora es la votación de sus habitantes y, por el contrario, mientras más urbanas sean las comunas, la tendencia favorece a las listas que representan los cambios.

Las comunas de la provincia de Curicó, que en el Plebiscito optaron preferentemente por el NO, en su mayoría aumentaron el apoyo a los cambios en las elecciones del 90; la excepción fue la comuna de Curicó. Por su parte, las tres comunas de la provincia que apoyaron el SI en el Plebiscito revirtieron esta situación, votando mayoritariamente por las listas CONCERTACION-PAIS.

En la provincia de Talca, todas las comunas que la componen -incluidas las tres que votaron por el SI- apoyaron la opción de "cambios"; dicho apoyo aumentó para estas elecciones, en promedio, en 5 puntos.

Hacia el área del Maule Sur se aprecia el carácter más conservador de los electores. Así es como en la provincia de Linares, para el Plebiscito de 1988 en siete de las ocho comunas que componen la provincia, la opción SI aventajó al NO. Pero

esta situación se revirtió para las elecciones de diputados en cinco de dichas comunas, donde las preferencias por la lista CONCERTACION-PAIS aventajó al resto. La comuna de Colbún -que fue la excepción en el Plebiscito- aumentó su apoyo a los cambios en 11 puntos. Sólo las comunas de Yervas Buenas y Retiro mantuvieron y reforzaron sus preferencias por el mantenimiento del sistema imperante. Cabe destacar que la primera presenta el índice de ruralidad más alto de la región.

De las tres comunas que conforman la provincia de Cauquenes, sólo una de ellas revirtió sus preferencias desde el Plebiscito hasta las elecciones y apoyó la opción de los cambios. Es el caso de la comuna de Chanco. No pasó lo mismo en Pelluhue y Cauquenes, que mantuvieron sus preferencias por la permanencia del sistema vigente, aunque disminuyeron fuertemente este apoyo en 18.8 y 8 puntos respectivamente.

Las preferencias señaladas anteriormente se tradujeron en la elección de 10 candidatos a diputados, seis de los cuales formaban parte de las listas CONCERTACION-PAIS y cinco provenían de las otras listas. Los candidatos elegidos diputados y las comunas que representan se incluyen en el siguiente cuadro:

DIPUTADOS	COMUNAS
Gustavo Ramírez Vergara (DC) Sergio Correa de la Cerda (UDI)	Curicó, Teno, Romeral, Hualañé, Licantén, Vichuquén, Molina, Rauco, S. Familia.
Sergio Aguiló Melo (IC) Eugenio Ortega Riquelme (DC)	Talca
Jaime Campos Quiroga (Rad.) Pedro Alvarez Salamanca (RN)	Pelarco, Río Claro, San Clemente, Curepto, Maule, Constitución, Empedrado, Pencahue.
Jaime Naranjo Ortiz (IC) Luis Navarrete Carvallo (Ind.)	Linares, Y. Buenas, Colbún Villa Alegre, San Javier.
Manuel Matte Aragay (DC) Alfonso Rodríguez del Río (RN)	Longaví, Parral, Retiro, Cauquenes, Pelluhue, Chanco.

CUADRO Nº 43

**ELECCIONES DE DIPUTADOS Y PLEBISCITO
POR DISTRITO Y SEXO
VII REGION**

	HESA	ELECCIONES DE DIPUTADOS 1989			PLEBISCITO 1988		
		CONCERTACION/ PAIS	RN-UDI/P. SUR/AN-DR/ PN/PL-PSCH/INDEPEN	TOTAL VOTOS	SI	NO	TOTAL VOTOS
DISTRITO 36	Mujeres	32437	25055	57492	28847	29782	58629
	Varones	37655	19509	57164	23962	36969	60931
	Total	70092	44564	114656	52809	66751	119560
DISTRITO 37	Mujeres	29904	17187	47091	19131	28677	47808
	Varones	28658	11934	40592	13141	27955	41096
	Total	58562	29121	87683	32272	56632	88904
DISTRITO 38	Mujeres	18093	14059	32152	15664	13496	29160
	Varones	23020	13317	36337	14924	19995	34919
	Total	41113	27376	68489	30588	33491	64079
DISTRITO 39	Mujeres	21957	20577	42534	21388	15617	37005
	Varones	24566	16888	41454	17546	18260	35806
	Total	46523	37465	83988	38934	33877	72811
DISTRITO 40	Mujeres	16604	20610	37214	26098	12271	38369
	Varones	19573	18487	38060	25192	16034	41226
	Total	36177	39097	75274	51290	28305	79595
TOTAL VII REGION	Mujeres	118995	97488	216483	111128	99843	210971
	Varones	133472	80135	213607	94765	19213	13978
	Total	252467	177623	430090	205893	19056	24949

Fuente: Ministerio del Interior. Comando del NO.

CUADRO Nº 44

VOTACION ELECCIONES DE DIPUTADOS POR INDICE DE RURALIDAD Y COMUNAS

VII REGION

PROVINCIA	COMUNA	ELECCIONES DE DIPUTADOS 1989				PLERISCITO 1988		
		INDICE DE RURALIDAD	LISTA DE CONCERTACION/ PAIS	LISTA RN-UDI/P. SUR/AN-DR/ PN/PL-PSCH/INDEPEN	TOTAL VOTOS	SI	NO	TOTAL VOTOS
LINARES	YERBAS BUENAS	91,90	3115	3130	6245	4110	2428	6538
TALCA	MAULE	87,78	3875	2633	6508	3192	3441	6633
CURICO	ROMERAL	82,78	3180	2405	5585	3290	2573	5863
TALCA	PENCAHUE	80,78	2416	1947	4363	2077	2173	4250
TALCA	RIO CLARO	80,53	2865	2368	5233	3253	2335	5588
LINARES	LONGAVI	80,51	6951	6164	13115	9272	5251	14523
CURICO	RAUCO	79,39	2966	1684	4650	2242	2731	4973
LINARES	RETIRO	79,09	3670	5358	9028	7309	2257	9566
TALCA	CUREPTO	77,13	3933	2626	6559	2712	3254	5966
CURICO	VICHUQUEN	73,21	1217	1108	2325	1285	1124	2409
LINARES	COLBUN	71,24	5281	3274	8555	4581	4667	9248
TALCA	SAN CLEMENTE	70,78	10372	7442	17814	6580	6995	13583
LINARES	VILLA ALEGRE	67,95	4252	3340	7600	464	198	662
TALCA	PELARCO	67,77	4020	3716	7736	4002	2680	6682
CURICO	SAGRADA FAMILIA	67,21	5689	2273	7962	3047	5171	8218
CAUQUENES	PELLUHUE	66,15	1299	1365	2664	1988	850	2838
CURICO	LICANTEN	65,31	2182	1190	3380	1628	1878	3506
TALCA	ENPEDRADO	64,86	1000	754	1754	1160	757	1917
CURICO	HUALAÑE	61,98	3525	1694	5219	2212	2979	5191
CAUQUENES	CHANCO	60,59	2657	2438	5095	3103	2299	5402
LINARES	SAN JAVIER	56,43	12485	9069	21554	8056	6301	14357
CURICO	MOLINA	40,95	14040	6758	20798	8590	13173	21763
LINARES	PARRAL	37,88	11148	10304	21452	13658	8802	22460
CAUQUENES	CAUQUENES	36,22	10452	13468	23920	15960	8846	24806
TALCA	CONSTITUCION	32,16	12632	5890	18522	7604	11856	19460
LINARES	LINARES	26,13	21390	18644	40034	21723	20283	42006
TALCA	TALCA	8,19	58562	29121	87683	32272	56632	88904
TOTAL VII REGION			215174	150179	365353	175378	181934	357312

Fuente: Ministerio del Interior. Comando del NO.

CUADRO Nº 1.1.

FUERZA DE TRABAJO POR RAMA DE ACTIVIDAD
 POR PROVINCIA, EN PERIODO DE ALTA Y BAJA
 DEMANDA EN 1989. VII REGION
 (en miles de personas)

PROV : CURICO	PERIODO DE ALTA DEMANDA (enero marzo)				PERIODO DE BAJA DEMANDA (junio agosto)			
Rama de Actividad	OCUPADOS		DESOCUPADOS		OCUPADOS		DESOCUPADOS	
	Urbano	Rural	Urbano	Rural	Urbano	Rural	Urbano	Rural
AGRICULTURA Y PESCA	7,5	25,0	0,3	0,4	5,2	21,6	0,5	1,3
MINAS Y CANTERAS		0,4			0,4	0,4		
INDUSTRIA MANUFACTURERA	5,1	1,8	0,2		5,0	1,7	0,7	0,1
ELECTRICIDAD, GAS Y AGUA	0,4				0,4			
CONSTRUCCION	2,1	0,4	0,2		2,2	0,6	0,4	
COMERCIO	12,2	1,6	0,4		10,4	2,0	1,2	0,1
TRANSPORTE, ALMACENAJE Y COMUNICACIONES	3,6	1,0	0,1		3,5	0,2	0,4	0,0
SERVICIOS FINANCIEROS	1,4	0,4			1,3	0,2	0,1	0,0
SERVICIOS COMUNALES, SOCIAL Y PERS.	10,4	1,1	0,6	0,2	10,5	1,6	1,1	0,3
BUSCAN TRABAJO POR 1ª VEZ			0,3				0,3	
T O T A L	42,7	31,7	2,1	0,6	38,9	28,3	4,7	1,8

Fuente: INE. Elaboración GIA.

CUADRO Nº 1.2.

**FUERZA DE TRABAJO POR RAMA DE ACTIVIDAD
POR PROVINCIA, EN PERIODO DE ALTA Y BAJA
DEMANDA EN 1989. VII REGION
(en miles de personas)**

PROV : TALCA	PERIODO DE ALTA DEMANDA (enero - marzo)				PERIODO DE BAJA DEMANDA (junio - agosto)			
Rama de Actividad	OCUPADOS		DESOCUPADOS		OCUPADOS		DESOCUPADOS	
	Urbano	Rural	Urbano	Rural	Urbano	Rural	Urbano	Rural
AGRICULTURA Y PESCA	8,5	24,8	0,6	1,3	6,2	21,8	1,0	2,5
MINAS Y CANTERAS	0,1	0,3			0,1	0,1		
INDUSTRIA MANUFACTURERA	12,2	1,6	1,1	0,1	12,9	1,7	1,1	0,1
ELECTRICIDAD, GAS Y AGUA	0,7				1,0			
CONSTRUCCION	3,6	1,4	0,7	0,1	4,5	1,1	0,9	
COMERCIO	14,5	1,3	1,4	0,0	15,0	1,9	1,1	0,1
TRANSPORTE, ALMACENAJE Y COMUNICACIONES	4,4	0,2	0,2		5,0	0,4	0,4	
SERVICIOS FINANCIEROS	2,0	0,2	0,2	0,0	1,8	0,1		
SERVICIOS COMUNALES, SOCIAL Y PERS.	19,7	2,3	1,9	0,2	21,6	1,9	1,9	0,5
BUSCAN TRABAJO POR 1ª VEZ			0,3				0,7	0,6
TOTAL	65,7	32,1	6,4	1,7	68,1	29,0	7,1	3,8

Fuente: INE. Elaboración GIA.

CUADRO Nº 1.3.

FUERZA DE TRABAJO POR RAMA DE ACTIVIDAD
POR PROVINCIA, EN PERIODO DE ALTA Y BAJA
DEMANDA EN 1989. VII REGION

(miles de personas)

PROV : LINARES	PERIODO DE ALTA DEMANDA (enero - marzo)				PERIODO DE BAJA DEMANDA (junio - agosto)			
Rama de Actividad	OCUPADOS		DESOCUPADOS		OCUPADOS		DESOCUPADOS	
	Urbano	Rural	Urbano	Rural	Urbano	Rural	Urbano	Rural
AGRICULTURA Y PESCA	5,8	39,3	1,0	0,4	4,5	34,1	2,0	1,8
MINAS Y CANTERAS	0,2				0,2			
INDUSTRIA MANUFACTURERA	4,5	1,6	0,3		5,3	1,0	0,4	0,1
ELECTRICIDAD, GAS Y AGUA	0,6				0,4		0,1	
CONSTRUCCION	2,1	0,4	0,1		1,9		0,5	
COMERCIO	9,2	2,0	0,3		11,3	2,2	0,6	
TRANSPORTE, ALMACENAJE Y COMUNICACIONES	2,1	0,3	0,1		1,9	0,4	0,2	
SERVICIOS FINANCIEROS	0,9		0,0	0,0	0,8	0,1	0,1	
SERVICIOS COMUNALES, SOCIAL Y PERS.	12,3	1,4	1,1	0,3	12,6	1,6	1,4	0,3
BUSCAN TRABAJO POR 1ª VEZ			0,5	0,1			0,5	
TOTAL	37,7	45,0	3,4	0,8	38,9	39,4	5,8	2,2

Fuente: INE. Elaboración GIA.

CUADRO N° 1.4.

FUERZA DE TRABAJO POR RAMA DE ACTIVIDAD
POR PROVINCIA, EN PERIODO DE ALTA Y BAJA
DEMANDA EN 1989. VII REGION

(en miles de personas)

PROV : CAUQUENES	PERIODO DE ALTA DEMANDA (enero - marzo)				PERIODO DE BAJA DEMANDA (junio - agosto)			
Rama de Actividad	OCUPADOS		DESOCUPADOS		OCUPADOS		DESOCUPADOS	
	Urbano	Rural	Urbano	Rural	Urbano	Rural	Urbano	Rural
AGRICULTURA Y PESCA	1,2	6,1	0,1	0,1	1,3	6,6	0,1	0,3
MINAS Y CANTERAS								
INDUSTRIA MANUFACTURERA	2,2	0,6			1,7	1,0	0,3	0,1
ELECTRICIDAD, GAS Y AGUA	0,1	0,1						
CONSTRUCCION	0,6	0,2			0,4		0,3	
COMERCIO	2,0	0,4			1,9	0,1		
TRANSPORTE, ALMACENAJE Y COMUNICACIONES	0,6				0,6		0,1	
SERVICIOS FINANCIEROS	0,2				0,2			
SERVICIOS COMUNALES, SOCIAL Y PERS.	2,3	0,5	0,7	0,1	3,1	0,5	0,4	0,1
BUSCAN TRABAJO POR 1ª VEZ			0,1				0,3	
TOTAL	9,2	7,9	0,9	0,2	9,2	8,2	1,5	0,5

Fuente: INE. Elaboración GIA.

JR
Imprenta GIA
Ricardo Matte Pérez 0459
Santiago-Chile